

Публикации Publications

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **RAILWAY INDUSTRY**

Купить новый подвижной состав поможет регион
gudok.ru_28.11.2016

Управление производственными рисками создаёт безопасные условия для работников
rzd-partner.ru_28.11.2016

Железная дорога в обход Украины заработает 15 августа 2017 года
tass.ru_25.11.2016

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR**

Михаил Гуцериев все же вывел «Русснефть» на биржу
kommersant.ru_28.11.2016

Меркель заявила, что G-20 решит проблему перепроизводства стали «в некоторых странах»
steelland.ru_28.11.2016

"Дочка" "Роснефти" приобрела права на Вонтерское месторождение с запасами 8 млн т нефти
tass.ru_28.11.2016

БМК начал делать импортозамещающую нержавеющую проволоку
metalinфо.ru_28.11.2016

Карельский окатыш будет бурить скважины по-новому
metalinфо.ru_28.11.2016

Ижсталь намерена углублять сотрудничество с ОПК
metalinфо.ru_28.11.2016

Северсталь поставила более 3 тыс. т судостали на Ярославский судостроительный завод
metalinфо.ru_28.11.2016

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AUTOMOTIVE INDUSTRY**

VW начнет сборку автомобилей в Алжире
rns.online_28.11.2016

BMW нарастит свой венчурный фонд в пять раз — до €500 млн — и переведет его в Калифорнию
rns.online_28.11.2016

Porsche намерен выпускать 20 тыс. электромобилей в год
rns.online_27.11.2016

Участие в выставке сельхозтехники и оборудования «ЮГАГРО» принимает "КамАЗ"
i-mash.ru_28.11.2016

Daimler инвестирует до €10 млрд в разработку электромобилей
rns.online_25.11.2016

[За год АВТОВАЗ реализовал в России около 49 тысяч седанов LADA Vesta](#)
autostat.ru_28.11.2016

[Дилеры Hyundai лидируют по эффективности работы в России](#)
autostat.ru_28.11.2016

[Isuzu запустит производство тяжелых грузовиков в России](#)
autostat.ru_25.11.2016

[Японская компания займется производством электромобилей в Приморье](#)
autostat.ru_25.11.2016

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ **AEROSPACE INDUSTRY**

[«Лайнеры мечты» сплывили «Ростеху»](#)
kommersant.ru_25.11.2016

[ВТО может предписать компании Boeing вернуть до \\$9 млрд субсидий](#)
rns.online_28.11.2016

[В Казани обсудили реализацию проекта модернизации Ту-160](#)
i-mash.ru_28.11.2016

[РКК "Энергия": грузовой корабль "Прогресс МС-04" прошёл авторский осмотр](#)
i-mash.ru_25.11.2016

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА **ECONOMIC POLICY**

[Поддержка экспорта составит шестую часть расходов на нацпроекты](#)
kommersant.ru_28.11.2016

[Обучению работников может помешать текучесть кадров](#)
kommersant.ru_28.11.2016

[Медведев поручил проработать поправки о первенстве зарплаты перед другими платежами](#)
tass.ru_28.11.2016

[В Таиланде появится первый российский научно-индустриальный кластер](#)
tass.ru_28.11.2016

[Реформе контроля и надзора выписывают паспорт](#)
kommersant.ru_28.11.2016

[Для кого в России нужно поднять подоходный налог](#)
rg.ru_28.11.2016

[Депутаты займутся инженерами](#)
i-mash.ru_28.11.2016

[Пенсионные риски шагнули в будущее](#)
kommersant.ru_28.11.2016

[Глава EY Russia о реформе аудита в России](#)
rns.online_28.11.2016

Купить новый подвижной состав поможет регион

gudok.ru_28.11.2016

Пётр Овсянников, начальник Красноярской региональной службы развития пассажирских сообщений:**– Одна из тем прошедшего Дня Красноярской дороги в Верховном совете Хакасии – обновление пригородного подвижного состава. Какое решение этой проблемы вы видите?**

– Мы предложили региону заложить инвестиционную составляющую на обновление подвижного состава в экономически обоснованный тариф на пригородные перевозки на 2017 год. А также предусмотреть в бюджете дополнительные 18 млн руб., которые могут быть направлены перевозчиком на уплату лизинговых платежей по приобретению электропоездов для перевозок по Хакасии.

Законодательство предусматривает обязанность регионов принимать участие в финансировании приобретения электричек. Целевая модель организации пригородного железнодорожного сообщения определена в 2014 году постановлением правительства. Она предусматривает, что субъект Федерации согласовывает перевозчику размер затрат и устанавливает экономически обоснованный тариф, включающий в себя инвестиционную составляющую. Её размеры определяются органом госрегулирования с учётом одобренной регионом инвестпрограммы перевозчика. А со стороны перевозчика предусмотрено инвестирование доходов, полученных по инвестиционной составляющей, в приобретение подвижного состава.

Вопрос обновления парка электропоездов с каждым годом стоит всё острее. В период 2017–2020 годов в связи с окончанием срока службы подлежат списанию 15 поездов, а это почти половина парка. Уже к началу 2018 года необходимо приобрести 10 поездов. Из них для перевозок в Хакасии, где сегодня курсируют четыре пары, потребуется покупка двух четырёхвагонных электропоездов вместо списанных.

– Но ведь «Краспригород» с таким предложением ещё в прошлом году обращался к властям Хакасии – из-за нехватки бюджетных средств было отказано. Есть ли альтернатива этой схеме?

– Механизм приобретения моторвагонного подвижного состава сейчас обсуждается на федеральном уровне. В частности, приобретение подвижного состава для РЖД с дальнейшим распределением по регионам в зависимости от потребности и уровня компенсации недополученных доходов от перевозок из региональных бюджетов. Или предоставление межбюджетных трансфертов из федерального бюджета тем регионам, которые участвуют в приобретении подвижного состава. Мы предложили депутатам Верховного совета Хакасии выйти с такой инициативой в правительство. Думаю, для республики это может стать хорошей альтернативой. Тем более что Хакасия несколько лет подряд полностью компенсирует выпадающие доходы пригородной компании, сохраняя маршрутную сеть.

Ещё одна тема, обсуждавшаяся с депутатами Хакасии, – организация круглогодичных перевозок по маршруту Аскиз – Абаза. В соответствии с региональным заказом этот маршрут ежегодно закрывается на время действия ледовой переправы через реку Абакан. Пассажиры перевозят автотранспортом. Движение поездов возобновляется только со второй или третьей декады марта. Зимой нередки ситуации, когда автодороги заметает снегом и часть отдалённых населённых пунктов оказываются отрезанными от мира. Местные жители ежегодно обращаются в «Краспригород», Минтранс Хакасии и в РЖД с просьбой организовать круглогодичное железнодорожное сообщение. На это в 2017 году потребуется дополнительно 2,3 млн руб. Будем ждать решения региона о том, сможет ли он заложить средства в бюджет.

– Вы предложили республиканским властям рассмотреть возможность реконструкции здания вокзала Абакан и создания на его базе транспортно-пересадочного узла на условиях государственно-частного партнёрства с ОАО «РЖД».

– Концепцией транспортного обеспечения Всемирной зимней универсиады, которая пройдёт в 2019 году в Красноярске, международный аэропорт Абакана определён как резервный. Прямого авиасообщения между двумя городами нет. Значит, гости Универсиады будут отправляться в Красноярск из Абакана на поездах. И вокзал должен соответствовать международным стандартам. На его реконструкцию предусмотрено 86 млн руб. Проектно-изыскательские работы начнутся в 2017 году. А вот будет ли реконструирована привокзальная территория и появится ли на ней ТПУ, зависит от региона.

Управление производственными рисками создаёт безопасные условия для работников rzd-partner.ru_28.11.2016

Минтруд начинает формировать нормативную базу, позволяющую управлять рисками в сфере охраны труда. Между тем в ОАО «РЖД» подобная система, в основе которой лежит анализ потенциальной опасности рабочих мест, формируется с 2013 года. Со следующего года к методике расчёта рисков должны подключиться все предприятия компании.

Дмитрий Раенок, начальник департамента охраны труда, промышленной безопасности и экологического контроля ОАО «РЖД»:

– Дмитрий Леонидович, в 2013 году был разработан новый стандарт системы управления охраной труда в ОАО «РЖД», в основу которого лёг риск-ориентированный подход. За пять лет предполагалось внедрить этот стандарт и опробовать его в основных дирекциях. По идее сейчас эта работа должна подходить к концу?

– Правление компании ставило задачу перейти от реактивной системы управления рисками (когда мы принимаем меры исходя из произошедших ЧП) к проактивной (когда комплекс мер позволяет предупредить происшествие). В основу этого перехода был положен так называемый риск-ориентированный подход. Для обкатки этой системы мы выбрали Центральную дирекцию инфраструктуры, Центральную дирекцию по ремонту пути, Центральную дирекцию управления движением и Дирекцию тяги. После того как мы определились с пилотными дирекциями, надо было разработать нормативную базу, которая определяла бы основные принципы и подходы к новой системе охраны труда. И с 2014 года мы внедрили новый стандарт – «Система управления охраны труда, профессиональные риски: общие положения», и совместно с НИИАСом разработали методику по анализу и расчёту профессиональных рисков, которая позволяет спрогнозировать возможные опасности на рабочем месте. Потом автоматизировали методику и с этого года подключили к ней все четыре дирекции.

– То есть рассчитать риски на рабочих местах сегодня могут все специалисты по охране труда этих хозяйств?

– Да. В октябре мы завершили их обучение. Составлены более 1800 карт рисков, и в следующем году, мы надеемся, все предприятия компании подключатся к электронной системе.

– На чём построена методика расчёта рисков?

– Это можно сделать двумя способами. Первый вариант – статистика, когда берутся данные по происшествиям за 10–20 лет и анализируется, в каких хозяйствах и на каких рабочих местах чаще всего происходят ЧП. Но бывает так, что травм за долгий период не зафиксировано. Например, на 12% рабочих мест дистанции пути за 10 лет не было никаких ЧП, а у энергетиков – на 16%. Тогда используем второй, экспертный, метод. Существует алгоритм определения рисков, исходя из особенностей рабочего места. Специалист по охране труда заполняет опросник по рабочим местам, по результатам которого компьютер формирует карты риска для каждого работника. В опроснике указывают, например, проводятся ли инструктажи, выдаётся ли спецодежда, имеются ли все инструкции и технологические карты. В РЖД мы совмещаем два этих способа, основываясь и на цифрах, и на экспертном анализе.

– В автоматизации этого процесса вам помогают уже существующие системы, например, Единая корпоративная автоматизированная система управления трудовыми ресурсами (ЕКАСУТР)?

– Автоматизированная система расчёта рисков подпитывается именно из ЕКАСУТР, где собрана вся информация о существующих в компании рабочих местах. Это значительно облегчает труд специалистов по охране труда. Если при ручном режиме расчёт рисков занимал несколько дней, то теперь – 15–20 минут.

– Универсальна ли методика или она корректируется для каждого хозяйства отдельно?

– Разноплановость предприятий РЖД не позволяет создать один документ для всех. В следующем году мы завершим внедрение системы расчёта рисков в путевом хозяйстве, а через год – в локомотивном хозяйстве и у движенцев. В этом году хозяйство энергетики совместно с НИИАСом разрабатывает методику для расчёта рисков в дистанции электроснабжения. Но это те сферы, где самый высокий риск производственного травматизма. Остальные хозяйства в принципе могут пользоваться универсальной методикой.

– Какие профессии наиболее травмоопасны?

– В путевом комплексе – монёр пути, в энергетическом – монёр контактной цепи и тяговых подстанций. Для локомотивного хозяйства это, конечно, машинист и помощник машиниста, а для движенцев – составитель поездов.

– На общедофедеральном уровне работа по внедрению риск-ориентированного подхода только начинается. В частности, Минтруд выпустил типовое положение о системе охраны труда. Как оно перекликается с нормативными актами РЖД?

– В положении перечислены универсальные опасности, которые присущи всем отраслям, и там чётко прописано, что должен делать работодатель в части управления рисками. В частности, в положении говорится об обязательном проведении спецоценки условий труда, о том, кто должен заниматься охраной труда на предприятии, а также описан алгоритм управления профессиональными рисками. Это положение практически не отличается от стандарта по охране труда РЖД, но актуализации наш документ, естественно, требует. Например, риск травмирования от наезда подвижного состава свойственен только нашей отрасли. Поэтому наш стандарт мы дополним списком опасностей, определённых Минтрудом, чтобы не идти вразрез с законодательством.

– Ещё один документ, который пока только разрабатывается Минтрудом, предусматривает установление зависимости класса условий труда на рабочем месте от уровня профессионального риска. Компания участвовала в обсуждении законопроекта?

– Действительно, мы подготовили свои предложения на общественных слушаниях. В частности, говорили о том, что работодатель должен сам решать, каким образом ему считать профессиональные риски. И это положение в итоге попало в текст документа. То есть Минтруд должен разработать методику расчёта, а работодатель уже самостоятельно будет применять её к своим рабочим местам и определять уровень риска: допустимый, прогнозируемый, повышенный, недопустимый.

– Если риск будет недопустимым, работать на этом месте нельзя. У работодателя не появится соблазна снизить уровень опасности, чтобы не лишиться рабочего места?

– Искусственное занижение риска не сделает рабочее место более безопасным, и если ЧП произойдёт и работник будет травмирован, работодателю придётся нести за это ответственность. Важно понимать, что расчёт риска не делается просто ради расчёта. Это позволяет увидеть проблемные места на предприятии и понять, какими опасными факторами надо управлять и как. Идеология строится именно на том, что работодатель принимает подобную систему управления рисками. Но не стоит забывать, что и надзор со стороны Роструда тоже будет основываться на риск-ориентированном подходе. Если на предприятии не происходят ЧП, то государство сокращает периодичность плановых проверок или вовсе их не планирует.

– Получается, что класс условий труда, который до сих пор устанавливался по результатам специальной оценки условий труда (СОУТ), теперь будет определяться не только по степени вредности работы, но и по уровню её опасности. Значит ли это, что сейчас СОУТ не даёт исчерпывающую информацию?

– При аттестации рабочих мест учитывалось два фактора: вредный (который может привести к заболеванию) и опасный (который приводит к травме). Например, наличие концентрации пыли в воздухе – это вредный, а наличие незакрепленного оборудования над головой у человека или отсутствие защитного кожуха на станке – опасный. Спецоценка, которая пришла на смену аттестации, даёт анализ именно по вредным факторам. Более того, все дополнительные выплаты и компенсации, которые сейчас предусмотрены Трудовым кодексом, прописаны относительно классов, определённых по вредности, но не по опасности. Когда все предприятия научатся рассчитывать профессиональные риски, у нас будет максимально полная картина того, в каких условиях трудятся наши работники.

Железная дорога в обход Украины заработает 15 августа 2017 года

tass.ru_25.11.2016

Железная дорога в обход Украины начнет функционировать уже 15 августа 2017 года, более чем на один год раньше запланированного срока.

Об этом заявил журналистам заместитель министра обороны РФ генерал армии Дмитрий Булгаков, находящийся в рабочей поездке в Воронежской области для контроля за ходом строительства объекта.

"Железнодорожное сообщение на участке Журавка-Миллерово будет открыто уже 15 августа 2017 года. В этот день по этой двухпутной электрифицированной железнодорожной ветке пойдут первые поезда с людьми и грузами", - сказал Булгаков.

"Таким образом, - подчеркнул он, - поставленная президентом России задача по строительству железной дороги Железнодорожными войсками и ОАО "РЖД" будет выполнена досрочно, более чем на год до установленного срока".

Ранее Булгаков сообщал, что на участке предстоит построить шесть новых станций и реконструировать две уже существующие.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОВАЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

Михаил Гуцериев все же вывел «Русснефть» на биржу

kommersant.ru_28.11.2016

Одна крупнейших российских нефтекомпаний второго эшелона — «Русснефть» — провела IPO, которое ее основной владелец Михаил Гуцериев задумал еще десять лет назад. В пятницу его структуры продали около 20% обыкновенных акций за 32 млрд руб., а капитализация компании составила 161 млрд руб., что оказалось в 1,2–1,6 раза ниже ожиданий бизнесмена. Впрочем, господин Гуцериев заявил, что доволен размещением, и уже пообещал инвесторам дивиденды с 2018 года на уровне 50% от чистой прибыли за вычетом средств на инвестиции и возврат долгов.

В пятницу Belyrian Holdings Limited, принадлежащая семье Гуцериевых, продала в рамках первичного размещения 20% голосующих акций (15% уставного капитала) «Русснефти» по 550 руб. за бумагу. При этом Михаил Гуцериев сохранил контроль над активом, у его партнера — трейдера Glencore — остался пакет 33% обыкновенных акций (25% уставного капитала). Акционеры взяли на себя обязательства не продавать акции «Русснефти» и не делать новые выпуски в течение 180 дней.

Из расчета цены акции в 550 руб. господин Гуцериев получил за свой пакет 32,4 млрд руб., капитализация «Русснефти», таким образом, составила 161,8 млрд руб. (около \$2,5 млрд). Это оказалось ниже ожиданий владельца компании. Михаил Гуцериев рассчитывал, что компания после IPO будет стоить \$3–4 млрд исходя из запасов компании 600 млн тонн. «Но \$2,5 млрд — это хорошо, слава богу, хорошее начало», — сказал он в пятницу.

Заявки от инвесторов принимались с 18 по 24 ноября. Изначально ценовой коридор размещения составлял 490–600 руб. за акцию, потом был сокращен до 540–600 руб. По данным гендиректора группы «Сафмар» (управляет активами основных акционеров «Русснефти») Авета Миракяна, переподписка в рамках IPO составила более 30%. Он также сообщил, что заявки от физлиц в рамках IPO составили около 10%, есть и иностранные инвесторы. Акционерами «Русснефти», отметил он, помимо физлиц стали институциональные инвесторы, банки и фонды.

Директор управления рынков акционерного капитала «ВТБ Капитала» (организатором размещения) Борис Квасов отметил, что IPO было удачным «как для компании, так и для продающего акционера и банков-организаторов, и продающий акционер реализовал весь запланированный объем акций». Розничные инвесторы обеспечили около 10% спроса, остальное пришлось на институциональных инвесторов, преимущественно российских, пояснил он. В дальнейшем, отметил господин Квасов, «динамика акций эмитента будет зависеть от состояния международного и российского рынка капитала, показателей деятельности компании и прочих макроэкономических факторов, в том числе цены на нефть». Последним крупным размещением в нефтяном секторе было IPO «Роснефти», которое она провела в июле 2006 года, и оно до сих пор остается крупнейшим в истории российского бизнеса. Тогда акции компании продавались по \$7,55 за штуку. Сейчас планируется продажа еще одного крупного пакета госкомпании в 19,5%.

IPO «Русснефти» было важным событием не только для инвесторов, но и для самого Михаила Гуцерева. История его компании началась в 2002 году с «Варьеганнефти», бывшего предприятия «Славнефти», которой господин Гуцериев руководил до этого два года. Затем компания купила Западно-Малобалыкское месторождение, два НПЗ («Краснодарэконнефть» и Орский), а в 2006 году получила от ТНК-ВР «Саратовнефтегаз». Идея провести IPO возникла у Михаила Гуцерева еще в 2006 году, но в 2007 году ему предъявили обвинения в неуплате налогов и незаконном предпринимательстве, а ФНС через суд требовала отдать в госсобственность около 70% акций «Русснефти». Тогда господин Гуцериев выехал в Лондон, продав перед этим нефтекомпанию владельцу «Русала» Олегу Дерипаске, но тот так и не смог получить официального одобрения на сделку от правительства. В 2010 году Михаил Гуцериев неожиданно вернулся в Россию, а все

уголовные дела были прекращены. А в 2013 году он получил обратно компанию, отягощенную долгами почти в \$6 млрд.

К тому же, как напомнил сам бизнесмен, добыча с 2007 по 2010 год упала с 16 млн до 11,8 млн тонн. «Пришлось потрудиться пять лет, и добыча опять стала 16 млн тонн, как мы изначально подразумевали для проведения IPO. Из-за этой долгой дороги часть активов разделилась. И сегодня новый этап возрождения, рождения, зачатка рыночной компании», — сказал господин Гучериев в ходе запуска торгов на Московской бирже.

Также постепенно снижался уровень задолженности «Русснефти». Пять лет назад, по словам Михаила Гучериева, она составляла \$5 млрд, а на момент IPO — \$1,215 млрд, половина из этой суммы должна быть погашена до 2025 года. «Таким образом, соотношение долг/EBITDA компании сегодня одно из лучших в нефтяной отрасли в стране», — считает владелец «Русснефти». По его словам, средства от IPO пойдут на дальнейшее погашение долга и на покупку активов.

Михаил Гучериев во время запуска торгов сообщил часть планов на будущее для новых инвесторов. «Руснефть» собирается выплачивать с 2018 года дивиденды в размере 50% от чистой прибыли за вычетом инвестиций и средств на погашение кредитов и займов. При этом промежуточные дивиденды не исключены уже в 2017 году при благоприятной конъюнктуре. «В дивидендах на самом деле заинтересованы все акционеры, но во главу угла ставится выплата не в ущерб производству», — сказал он.

Предполагается, что чистая прибыль компании в 2016 году составит 12,9 млрд руб., выручка — 180,5 млрд руб., EBITDA — 25,3 млрд руб., сообщил президент «Русснефти» Евгений Толочек. По его данным, капзатраты компании и активов «Фортеинвеста» (также принадлежит семье Гучериевых) в 2016 году составят 19,5 млрд руб. В целом капвложения «Русснефти» на 2017–2019 годы будут на уровне 90 млрд руб., уточнил Михаил Гучериев. Кроме того, предполагается, что в апреле 2017 года нефтекомпания поглотит «Фортеинвест». В то же время присоединения еще одного нефтяного актива Михаила Гучериева — «Нефтисы» (суммарные извлекаемые запасы — свыше 243 млн тонн нефти) — не планируется в ближайшие два-три года, заявил господин Толочек. Заметим, что изначально IPO «Русснефти» предполагалось после включения в нее других нефтяных активов семьи Гучериевых.

Меркель заявила, что G-20 решит проблему перепроизводства стали «в некоторых странах»

steelland.ru_28.11.2016

Канцлер Германии Ангела Меркель в субботу заявила, что G-20 положит конец перепроизводству стали «в некоторых странах», которое является причиной потери рабочих мест в Европе и США. Она сообщила, что Германия, которая станет председателем «Большой двадцатки» в декабре, будет настаивать на коллективном решении проблемы глобального перенасыщения, обрушившем цены на металлопрокат.

Европейские и американские лидеры наперегонки обвиняют Китай в наращивании демпингового экспорта стали из-за чего на рынке наблюдается резкое падение цен.

«На саммите G-20 в Китае мы откровенно обсуждали вопросы перепроизводства в черной металлургии, в результате чего люди теряют свои рабочие места», - цитирует Reuters еженедельный подкаст Меркель.

«Мы должны решить эту проблему вместе, чтобы не допускать ситуации, когда одна страна наносит ущерб другим странам», - пишет канцлер.

В Reuters напомнили, что совсем недавно ЕС ввел против китайской металлопродукции временные пошлины на два самых распространенных вида стального проката, что вызвало волну критики со стороны Пекина.

Отметим, что по словам вице-премьер министра правительства КНР Лю Яндонга, в этом году Китай ликвидировал 40,75 миллионов тонн устаревших сталелитейных мощностей и планирует довести эту цифру до 88 миллионов тонн. Полностью программу по сокращению мощностей на 100 – 150 миллионов тонн в КНР планируют завершить уже в следующем году.

Китай рассчитывает на признание себя со стороны ЕС и США страной с рыночной экономикой как раз в декабре. Ранее в Брюсселе неоднократно заявляли, что народная республика не может считаться страной с рыночной экономикой пока на деле не выполнит взятых на себя обязательств, в том числе пока не прекратит оказывать господдержку экспорту стали.

В США, металлургическая ассоциация «Американский институт чугуна и стали» в этом году заявила, что признание КНР рыночной экономикой станет одной из самых больших угроз для сталелитейной отрасли Соединённых штатов.

"Дочка" "Роснефти" приобрела права на Вонтерское месторождение с запасами 8 млн т нефти

tass.ru_28.11.2016

"Дочка" "Роснефти" получила право на Вонтерское месторождение в Ханты-Мансийском автономном округе, предложив за него 1,3 млрд руб., сообщил журналистам министр природных ресурсов и экологии России Сергей Донской.

"По итогам состоявшегося 24 ноября в ХМАО аукциона на Вонтерское месторождение победу одержало дочернее предприятие "Роснефти" АО "ННП", предложив за участок 1 303 млрд рублей, при размере стартового платежа в 420 млн руб.", - сказал Донской.

Всего в ходе аукциона было сделано более 30 шагов.

По словам Донского, всего на аукционах в ХМАО было разыграно девять участков, на пять из которых были предоставлены права, еще четыре аукциона не состоялись из-за отсутствия претендентов. Среди победителей по остальным четырем участкам - "Сургутнефтегаз", "Лукойл" и "Роснефть". Всего в результате аукционов в бюджет от разовых платежей поступит более 1,5 млрд руб.

Ресурсный потенциал Вонтерского участка недр, по данным Минприроды РФ, составляет 8 млн т нефти. В том числе, согласно данным торгов, 0,8 млн т по категории Д2 и 2,6 млн т по категории Д1.

БМК начал делать импортозамещающую нержавеющую проволоку

metainfo.ru_28.11.2016

Белорецкий металлургический комбинат» (БМК, входит в Мечел) начал производство импортозамещающей нержавеющей проволоки. Первые опытные партии продукции общим объемом 10 т отгружены отечественным и зарубежным потребителям.

Новая продукция БМК производится в кооперации с заводом Ижсталь (входит в Мечел), который поставляет комбинату нержавеющую марку стали АiSi 304, выплавляемую по зарубежному стандарту.

Проволока способна заменить на отечественном метизном рынке импортные аналоги. Высокие эксплуатационные характеристики позволяют применять эту продукцию в различных сферах, где требуются коррозионная устойчивость и жаростойкость: в горнорудной, нефтегазовой и химической, транспортной, машиностроительной и строительной, энергетической, пищевой и фармацевтической промышленности. Из нее производят узлы и детали машин, спецтехники и оборудования, различные сетки, тросы и канаты, крепежные изделия. Также проволока используется в устройстве фильтров, просеивателей, смесителей, измельчителей.

«Мы изучили потребности отечественных предприятий и планируем в кооперации с Ижсталью увеличить производство как традиционной, так и импортозамещающей продукции из нержавеющей марки стали по различным зарубежным стандартам. Следующим этапом станет освоение продукции из марки стали АiSi 316. Это откроет новые возможности для сотрудничества как с российскими, так и зарубежными компаниями», – прокомментировал генеральный директор БМК Виктор Камелин.

Тенденции и перспективы производства и применения различных видов продукции из нержавеющей стали будут обсуждаться на 3-й Международной конференции «**Нержавеющая сталь и российский рынок**», которую журнал «Металлоснабжение и сбыт» проведет 20-21 апреля следующего года.

Карельский окатыш будет бурить скважины по-новому

metainfo.ru_28.11.2016

Карельский окатыш (входит в Северсталь) запустил в работу новый буровой станок. Он предназначен для бурения взрывных скважин для постановки бортов карьера в конечное положение.

«Взрывание обычных скважин диаметром 250 мм под бортом карьера обычно разрушительно действует на породу. Диаметр бурения у нового станка – 165 мм. Таким образом, мы помещаем меньше взрывчатого вещества в скважину, энергия взрыва также уменьшается и горный массив борта карьера не разрушается. В планах – установить на новый станок оборудование для высокоточного позиционирования, чтобы машина могла бурить по точкам, которые указывает компьютер», - рассказал начальник участка буровых работ Олег Романико.

Ижсталь намерена углублять сотрудничество с ОПК

metainfo.ru_28.11.2016

В Министерстве промышленности и торговли России прошло совещание по вопросу использования предприятиями оборонно-промышленного комплекса (ОПК) мощностей завода Ижсталь (входит в Мечел) в производстве импортируемой в настоящее время металлопродукции. По итогам 1-го квартала 2016 г. завод в 2,5 раза увеличил поставки предприятиям ОПК по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и намерен расширять объемы сотрудничества.

Управляющий директор Ижстали Сергей Козеннов презентовал результаты освоения технологии производства новых видов продукции на модернизированной производственной площадке. В 2012 г. на Ижстали завершился масштабный проект технического перевооружения мощностей. Суммарный объем инвестиций группы Мечел в реконструкцию завода превысил \$195 млн. Результатом стало создание на предприятии современной технологической цепочки от переработки металлического лома до выпуска готовой металлопродукции, соответствующей мировым стандартам качества.

Представители предприятий ОПК в своих выступлениях выразили крайнюю заинтересованность в закупках инструментальных и быстрорежущих марок сталей отечественного производства и подтвердили готовность к дальнейшему сотрудничеству с заводом по данным направлениям.

Предприятия ОПК – традиционные потребители продукции Ижстали. Завод является ведущим поставщиком заготовки для стволов скорострельных артиллерийских пушек и комплексов, сотрудничает с производителями боеприпасов, бронетехники, авиа- и ракетостроителями, осваивает производство отечественных аналогов импортных марок стали.

«Технический уровень завода, его кадровый потенциал соответствуют требованиям, предъявляемым к металлургическим предприятиям по выпуску специальных марок сталей и сплавов. Мы готовы к расширению и углублению сотрудничества с сектором ОПК, к удовлетворению потребностей армии в качественном металле», – прокомментировал управляющий директор Ижсталь Сергей Козеннов.

Северсталь поставила более 3 тыс. т судостали на Ярославский судостроительный завод

metainfo.ru_28.11.2016

Северсталь с начала текущего года поставила на Ярославский судостроительный завод 3,13 тыс. т судостали, покрытой межоперационным грунтом. Судостали повышенной прочности использовались для строительства буксиров для военно-морского флота России, сообщает пресс-служба компании.

Весь объем судостали был произведен на производственных площадках Череповецкого металлургического комбината (дивизион «Северсталь Российская сталь»), а покрытие межоперационным грунтом осуществлялось на СМЦ-Колпино – сервисном металлоцентре Ижорского трубного завода.

«Северсталь имеет все необходимые технические компетенции, чтобы обеспечивать реализацию программ, нацеленных на укрепление обороноспособности РФ. Кроме того, компания предлагает клиентам дополнительные услуги, используя возможности собственных сервисных центров», - отметил директор по продажам АО «Северсталь Менеджмент» Евгений Черняков.

«Северсталь производит весь спектр судосталей, включая уникальные марки для гражданского и военного судостроения. Производство высокопрочного металлопроката может осуществляться на станах «2800» (г. Череповец) и «5000» (г. Колпино) Череповецкого металлургического комбината (дивизион «Северсталь

Российская сталь»), способных выпускать широкую линейку толстолистовой стали, соответствующую высоким требованиям потребителей.

«Северсталь» сотрудничает с ведущими российскими судостроительными предприятиями, такими как Санкт-Петербургский «Балтийский завод – судостроение», «Зеленодольский завод им. Горького», Прибалтийский судостроительный завод «Янтарь».

Компания является одним из ведущих поставщиков для АО «ПО «Севмаш». В октябре текущего года «Северсталь» стала победителем 2-х тендеров на поставку 956 т специальных судосталей, которые будут использоваться для строительства атомных подводных лодок проекта 955А («Борей-А») и проекта 885 («Ясень»).

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

VW начнет сборку автомобилей в Алжире

rns.online_28.11.2016

Volkswagen договорился о создании СП с алжирской компанией SOVAC под названием SOVAC Production SPA. СП будет заниматься сборкой в Алжире автомобилей VW, SEAT и Skoda, сообщает Reuters со ссылкой на представителей немецкой компании и Алжира.

Сборка будет осуществляться на заводе стоимостью \$170 млн в вилайете Релизан (Гализан). Его производственная мощность — более 100 автомобилей в день.

«Это (соглашение) демонстрирует улучшение инвестиционного климата, — подчеркнул на церемонии подписания министр промышленности Алжира Абдесселам Бушауариб. — Наша основная цель заключается в сокращении импорта».

По словам гендиректора SOVAC Мурада Оулми, начало сборки автомобилей VW в Алжире позволит сократить их цену здесь. К тому же SOVAC намерена начать их экспорт «в следующие несколько лет».

Представитель VW Йозеф Баумерт указал, что «этот проект открывает новые двери для нас».

SOVAC является партнером по продажам VW с 2001 года.

BMW нарастит свой венчурный фонд в пять раз — до €500 млн — и переведет его в Калифорнию

rns.online_28.11.2016

BMW нарастит размер своего венчурного фонда BMW i Ventures со €100 млн до €500 млн, сообщает Reuters со ссылкой на данное одним из членов совета компании, Петера Шварценбауэра, интервью немецкой Handelsblatt. Кроме того, этот фонд переедет из Нью-Йорка в Кремниевую долину.

«Мы хотим расширить наш фокус и отправляемся в область Сан-Франциско, — отметил Шварценбауэр. — Половина всех местных стартапов работает в области мобильности».

До сих пор фонд концентрировался на таких направлениях, как электромобили и услуги в области мобильности, однако теперь он также будет работать в сферах беспилотных автомобилей, цифровизации, облачных сервисов и искусственного интеллекта.

Предполагается, что это поможет BMW быстрее реагировать на новые тренды в технологической отрасли.

Porsche намерен выпускать 20 тыс. электромобилей в год

rns.online_27.11.2016

Исполнительный директор Porsche Оливер Блум рассчитывает на выпуск 20 тыс. электромобилей в год, сообщает Reuters со ссылкой на Automobilwoche.

«Мы рассчитали количество — порядка 20 000 машин для Mission E», — сказал Блум в интервью Automobilwoche. Mission E является первым «чистым» электромобилем Porsche.

Ранее сообщалось, что Porsche рассчитал, что должен выпускать по меньшей мере 10 тыс. электромобилей в год, чтобы их производство окупилось и стало прибыльным. Продажи данной модели должны начаться в 2019 году.

Участие в выставке сельхозтехники и оборудования «ЮГАГРО» принимает "КамАЗ" i-mash.ru_28.11.2016

«КамАЗ» (входит в госкорпорацию Ростех) и ГК «КамАЗ-Лизинг» принимают участие в Международной выставке сельскохозяйственной техники и оборудования «ЮГАГРО».

Выставка проходит в Краснодаре и завершает свою работу сегодня. Она продемонстрировала последние разработки в области сельскохозяйственной техники, оборудования и технологий для растениеводства, животноводства и ветеринарии.

«КамАЗ» представил на «ЮГАГРО» четыре модели. Интерес посетителей вызвал зерновоз нового модельного ряда 6895G на шасси КАМАЗ-65207 с новой кабиной. Автомобиль оснащен двигателем Daimler OM457LA экологического класса Евро-5, коробкой передач ZF, системой нейтрализации ОГ(AdBlue), а также системами ECAS, EBS, ASR, спальным местом, кондиционером, отопителем, тахографом и другими опциями. Самосвал КАМАЗ-45143 предназначен для перевозки сыпучих сельскохозяйственных и строительных грузов, имеет металлическую сварную платформу с откидными боковыми бортами. Ещё одна представленная модель – КАМАЗ-45144 – получила широкое применение в сельском хозяйстве благодаря своей грузоподъёмности и большому объёму кузова. В дополнение к сельхозтехнике выставлен и флагман новой линейки – седельный тягач КАМАЗ-5490.

В свою очередь, Лизинговая компания «КамАЗ» предлагает лизинговый продукт «Специальный», по которому автотехнику КамАЗ можно приобрести в лизинг на спецусловиях – по привлекательной ставке от 3,9% в год.

Daimler инвестирует до €10 млрд в разработку электромобилей rns.online_25.11.2016

Немецкий автоконцерн Daimler планирует вложить до €10 млрд в разработку электромобилей. Об этом в интервью немецкому изданию Stuttgarter Zeitung рассказал Томас Вебер, отвечающий за научно-исследовательскую работу компании.

«К 2025 году мы планируем разработать 10 электромобилей... На это мы хотим потратить до €10 млрд», — сказал Вебер.

Он отметил, что три электромобилей выйдут под брендом Smart и благодаря улучшенным аккумуляторам запас их хода будет достигать 700 км.

Ранее агентство Reuters со ссылкой на представителя концерна заявило о том, что Daimler не собирается прекращать продажу дизельных автомобилей в США. На автомобили с дизельными двигателями, по словам представителя, приходится менее 1% продаж бренда Mercedes в США.

За год АВТОВАЗ реализовал в России около 49 тысяч седанов LADA Vesta autostat.ru_28.11.2016

Год назад, 25 ноября 2015 года, АВТОВАЗ начал продажи новой своей модели – седана LADA Vesta. Как сообщили аналитическому агентству «АВТОСТАТ» в пресс-службе предприятия, с начала старта продаж и по состоянию на 23 ноября 2016 года в России в общей сложности было реализовано 48 779 таких автомобилей. Наиболее предпочитаемой комплектацией LADA Vesta у россиян является Comfort с механической КП, на долю которой приходится 35% от общего объема продаж. А самыми популярными цветами считаются: «ледниковый» (доля – 25%), «плутон» (15%) и «черная жемчужина» (12%). Также, по оценке аналитиков агентства

«АВТОСТАТ», доля продаж Vesta с автоматизированной трансмиссией (АМТ) составляет примерно 18%, что является самым высоким показателем в линейке LADA.

Отметим, что в настоящее время LADA Vesta входит в пятерку лидеров российского рынка, занимая четвертое место среди всех продаваемых моделей (впереди только Hyundai Solaris, KIA Rio и LADA Granta). При этом ее крупнейшими региональными рынками являются: Самарская область, Татарстан, Башкортостан, Пермский край, Краснодарский край. В сумме в этих пяти регионах сосредоточено 25% продаж этой модели.

LADA Vesta: год на рынке



год на рынке

- Старт продаж:
25 ноября 2015 года
- В сентябре 2016 года с конвейера сошел **50-тысячный седан**
- За год в России продано **48 779 автомобилей** (на 23 ноября 2016 года)
- Доля продаж с АМТ составляет **18%**
- Самая популярная комплектация: **Comfort MT (35%)**
- Модель входит в **ТОП-5** российского рынка (4-е место)
- Регионы-лидеры продаж (ТОП-5 регионов – 25% рынка):
Самарская область, Татарстан, Башкортостан, Пермский край, Краснодарский край
- Самые популярные цвета: «ледниковый» (25%), «плутон» (15%), «чёрная жемчужина» (12%)
- Экспорт: Казахстан, Беларусь, Азербайджан, Узбекистан
- В сентябре 2016 года модель попала в ТОП-100 европейских бестселлеров (99-е место)

www.autostat.ru

25 ноября 2016 года исполняется ровно год со старта продаж принципиально новой модели АВТОВАЗа – седана LADA Vesta.

За год обрели своих владельцев 48,8 тыс. седанов Vesta (данные АВТОВАЗа на 23.11.2016). В первый же месяц продаж модель вошла в ТОП-20 российских бестселлеров (19-е место), спустя год – в ТОП-5 (4-е место).

Крупнейшими региональными рынками, по данным агентства «АВТОСТАТ», являются: Самарская область, Татарстан, Башкортостан, Пермский край, Краснодарский край. В сумме в этих пяти регионах сосредоточено 25% продаж LADA Vesta.

В декабре 2015 года АВТОВАЗ начал поставки модели в Казахстан, в январе 2016 года – в Беларусь. Позже в список стран-экспортеров LADA Vesta добавились Азербайджан и Узбекистан. В настоящее время АВТОВАЗ ведет подготовку автомобиля (двигатель и систему выхлопа) к стандартам «Евро-6», чтобы выйти с ней на европейский рынок – в Болгарию, Германию, Венгрию, Словению.

На первом этапе седан LADA Vesta продавали только в 60 дилерских центрах (28 городов), на втором – в 120 автоцентрах (60 городов), сейчас модель реализуют более 300 автосалонов по всей России.

Дилеры Hyundai лидируют по эффективности работы в России

autostat.ru_28.11.2016

Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» провело исследование дилерских сетей автопроизводителей, работающих в России, и оценило эффективность продаж автосалонов каждой марки в 2016 году.

Согласно результатам исследования, наиболее эффективно в России работают дилеры Hyundai. Так, каждый дилер этого корейского бренда в нынешнем году в среднем реализует по 72 легковых автомобиля ежемесячно. Второе место по эффективности занимают дилеры Toyota, среднемесячный показатель которых составил 71 машину. Замыкают тройку лидеров дилеры KIA с результатом в 68 единиц. У дилеров LADA данный показатель составляет 63 автомобиля, у Renault – 58 штук. Показатели оставшихся марок находятся ниже отметки в 50 проданных экземпляров.

Как отмечают аналитики агентства «АВТОСТАТ», несмотря на меньший объем продаж, у Hyundai и дилеров числится меньше, чем у KIA, что в итоге обеспечивает первому бренду лидерство в рейтинге по эффективности работы автосалонов. Отметим, что на территории России свою деятельность ведут 155 дилерских центров Hyundai, которые по итогам 9 месяцев 2016 года реализовали 100339 легковых автомобилей.

Более подробная информация об эффективности работы дилеров содержится в подготовленном аналитическим агентством «АВТОСТАТ» маркетинговом отчете «Дилерские сети автопроизводителей в РФ».

Isuzu запустит производство тяжелых грузовиков в России

autostat.ru_25.11.2016

Первая пилотная сборка опытных образцов тяжелых грузовиков Isuzu запланирована на февраль 2017 года, запуск серийного производства – на март 2017 года. Об этом агентству RNS сообщил представитель «Исузу Рус», уточнив, что речь идет о грузовиках полной массой от 26 до 33 тонн. По его словам, предварительные заявки на поставку этих машин уже принимаются.

Кроме того, с сентября на заводе в Ульяновске началась сборка полноприводных легких грузовиков NPR, их объем также будет наращиваться, рассказал представитель. До этого «Исузу Рус» выпускала грузовики средней тяжести (5–18 тонн).

За счет расширения модельного ряда компания планирует удвоить объем выпуска на заводе до 5000 штук в год к 2018 году, подтвердил представитель планы, озвученные компанией ранее. В расширение производства планировалось вложить 150 млн рублей.

Как ранее сообщал «АВТОСТАТ», в декабре 2015 года японские Isuzu и Sojitz Corporation выкупили долю «Соллерса» в совместном предприятии с Isuzu – «Соллерс-Исузу».

Японская компания займется производством электромобилей в Приморье

autostat.ru_25.11.2016

Японская корпорация Arai Shoji 24 ноября подписала соглашение с правительством Приморского края и Технохолдингом «Сумотори» об организации в регионе производства электромобилей на базе б/у автомобилей из Японии. Предполагаемый объем финансирования проекта составит 500 млн рублей, новое производство создаст более 100 новых рабочих мест, сообщает пресс-служба администрации Приморского края.

«Дело в том, что в Японии изменились некоторые требования по утилизации автомобилей, и появилась возможность брать очень хорошие автомобили практически по нулевой стоимости, которые можно конвертировать в электроавтомобили», – отметил генеральный директор Технохолдинга «Сумотори» Виталий Веркеенко.

По его словам, с учетом режима Свободного порта Владивосток планируется импортировать до 5 тысяч автомобилей в год и далее экспортировать в Индию, Таиланд и частично распространять по территории России. Электрические автомобили после конвертации не облагаются таможенными пошлинами.

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AEROSPACE INDUSTRY

«Лайнеры мечты» сплывили «Ростеху»

kommersant.ru_25.11.2016

Спустя 11 лет после заключения контракта «Аэрофлот» окончательно отказался от приобретения 22 дальнемагистральных самолетов Boeing 787 Dreamliner. Авиакомпания должна была их получить еще в 2014–2016 годах, но сроки постоянно сдвигались. Теперь контракт на 22 Dreamliner будет передан входящей в «Ростех» лизинговой компании «Авиакапитал-Сервис», которой

придется искать покупателей за пределами группы «Аэрофлот». При этом Boeing вернет «Аэрофлоту» аванс в \$43,7 млн.

Акционеры «Аэрофлота» до конца года должны одобрить сделку о переуступке лизинговой компании «Авиакапитал-Сервис» (входит в «Ростех») прав покупки 22 дальнемагистральных самолетов Boeing 787 Dreamliner, говорится в повестке дня внеочередного собрания акционеров, запланированного на 26 декабря. Стоимость соглашения не превысит \$95,6 млн. В свою очередь Boeing вернет «Аэрофлоту» выплаченные за Dreamliner авансовые платежи в размере более \$43,7 млн. Аналогичную сумму впоследствии уплатит авансом «Авиакапитал-Сервис» американской компании.

В раскрытии «Аэрофлота» указывается, что Boeing поставит «Авиакапитал-Сервису» первые семь самолетов в 2019 году, пять — в 2020 году, и еще десять — с 2021 по 2022 год. Но лизингодатель согласно договору обязуется не передавать эти самолеты «Аэрофлоту» или его аффилированным лицам. В договоре также прописывается обязательство, по которому Boeing должен предоставить «Аэрофлоту» право («кредитные меморандумы») на покупку товаров и услуг у производителя на сумму \$20 млн и обучить до 193 экипажей на этот тип самолетов, компенсируя таким образом срыв сроков поставки воздушных судов. Обновленное трехстороннее соглашение должно быть подписано до конца года, в противном случае договор будет расторгнут.

«Аэрофлот» сделал заказ на Boeing 787 Dreamliner в 2007 году, когда компанией руководил действующий замминистра транспорта Валерий Окулов. Но сроки поставок постоянно сдвигались: в 2010 году предполагалось, что Dreamliner придут в 2014–2016 годах, в конце 2013 года поставки ожидалось в 2016–2019 годах, а в 2015 году их сдвигали на 2017–2019 годы. Впрочем, вместе с корректировками сроков производителя менялись и планы «Аэрофлота». В середине 2015 года замгендиректора авиакомпаний по стратегии и альянсам Джорджио Каллегари заявил, что «Аэрофлот» откажется от заказа исходя из анализа «пропускной способности» аэропорта Шереметьево, где базируется перевозчик, и устойчивости развития флота и маршрутной сети «с точки зрения соотношения узкофюзеляжных и широкофюзеляжных машин». В апреле 2016 года господин Каллегари сообщил, что группа пересмотрит потребности в дальнемагистральных судах в связи с получением 35 самолетов из парка прекратившей полеты в сентябре 2015 года «Трансаэро». Эти самолеты вошли в парк «России» (входит в группу «Аэрофлот»).

На конец 2015 года парк группы «Аэрофлот» насчитывал 262 самолета — 42 региональных (включая турбовинтовые Ан-24, Bombardier DHC8 и DHC6, реактивные SSJ 100 и Ан-148), 181 узкофюзеляжный для среднемагистральных перевозок (Boeing 737 и семейство Airbus A320) и 39 широкофюзеляжных дальнемагистральных судов (Airbus A330, Boeing 767 и Boeing 777).

Вчера по итогам очередного заседания совет директоров «Аэрофлот» обновил и свои цели по парку и пассажиропотоку. В 2021 году группа планирует перевезти 66 млн пассажиров, сам «Аэрофлот» — 41,8 млн. В 2015 году компания снижала на 5% прогноз пассажиропотока до 2021 года, до 61,5 млн человек (за 2015 год — 39,3 млн), в частности из-за стагнации рынка. По новому прогнозу, количество судов в парке «Аэрофлота» к 2021 году составит 380 самолетов. Но стратегия развития флота теперь предполагает увеличение доли российских самолетов за счет контрактов на 50 Sukhoi Superjet 100 и 50 MC-21.

ВТО может предписать компании Boeing вернуть до \$9 млрд субсидий

rns.online_28.11.2016

Всемирная торговая организация (ВТО) может предписать компании Boeing вернуть от \$2 млрд до \$9 млрд субсидий, сообщает The Telegraph со ссылкой на источники.

Организация считает, что льготы, предоставленные авиапроизводителю властями США, нарушают международное законодательство, отмечает издание.

ВТО вынесет свой вердикт по делу 28 ноября. Оно является частью давней борьбы между Boeing и Airbus за получение субсидий.

«ВТО — беззубая организация, которая не уполномочена налагать штрафные санкции. Ни Airbus, ни Boeing не вернут деньги — то, что было уже потрачено, ни одна сторона не намерена возвращать, чтобы заставить молчать другую», — считает главный аналитик StatisticAero Research Сай Ахмад.

Ни Airbus, ни Boeing не прокомментировали предстоящее решение ВТО, отмечает газета.

В Казани обсудили реализацию проекта модернизации Ту-160

i-mash.ru_28.11.2016

25 ноября 2016 года заместитель министра промышленности и торговли Российской Федерации Андрей Богинский посетил с рабочим визитом Казань.

Он встретился с президентом Татарстана Рустамом Миннихановым и заместителем министра обороны РФ Юрием Борисовым и обсудил реализацию проекта по глубокой модернизации сверхзвукового стратегического бомбардировщика-ракетоносца Ту-160 («Белый лебедь»), а также текущее социально-экономическое состояние предприятий оборонно-промышленного комплекса Республики Татарстан.

Андрей Богинский осмотрел производственные площадки Казанского авиационного завода – филиала ПАО «Туполев», на котором идет подготовка к началу серийного выпуска самолетов Ту-160.

РКК "Энергия": грузовой корабль "Прогресс МС-04" прошёл авторский осмотр

i-mash.ru_25.11.2016

Специалисты РКК "Энергия" на космодроме Байконур провели авторский осмотр транспортного грузового корабля (ТГК) новой серии "Прогресс МС-04" и выполнили технологические операции по накатке головного обтекателя ракеты-носителя среднего класса "Союз-У".

Подготовка корабля к старту ведется в монтажно-испытательном корпусе космических аппаратов (МИК КА) на космодроме Байконур.

В соответствии с графиком подготовительных работ головной блок с ТГК "Прогресс МС-04" в ближайшие дни будет транспортирован из МИК КА в монтажно-испытательный корпус ракет-носителей для общей сборки с ракетой, сообщили в пресс-службе корпорации.

Запуск ТГК "Прогресс МС-04" по программе Международной космической станции (МКС) запланирован на 1 декабря 2016 года.

Корабль доставит на МКС около 2,5 тонн различных грузов, в том числе "сухие" грузы, топливо в баках комбинированной двигательной установки и системы дозаправки, воду и сжатые газы. В грузовом отсеке уложено научное оборудование и комплектующие для системы жизнеобеспечения, а также контейнеры с продуктами питания, предметы одежды, медикаменты и средства личной гигиены для членов экипажа.

Корабли новой серии "Прогресс МС" и "Союз МС" - результат глубокой модернизации кораблей "Прогресс М" и "Союз ТМА". Бортовая командная радиотехническая система "Квант-В" заменена на единую командно-телеметрическую систему с дополнительным телеметрическим каналом. Новая командная радиолиния принимает сигналы через спутники-ретрансляторы "Луч-5", благодаря чему расширились зоны радиовидимости кораблей - до 70% от длительности витка. Корабли комплектуются современной бортовой радиотехнической системой сближения и стыковки "Курс-НА". Вместо аналоговой телевизионной системы "Клест" на кораблях используется цифровая телевизионная система. В состав бортовой аппаратуры кораблей модификаций "Союз МС" и "Прогресс МС" вошел новый цифровой блок управления резервным контуром разработки РКК "Энергия", модернизированный блок датчиков угловых скоростей БДУС-ЗА и светодиодная фара СФОК. Благодаря применению новых наземных и бортовых радиотехнических систем стало возможным использование современных протоколов передачи информации, в результате чего улучшилась стабильность работы системы управления корабля.

Поддержка экспорта составит шестую часть расходов на нацпроекты

kommersant.ru_28.11.2016

В процессе работы "проектного офиса" правительства финансирование нацпроектов в 2017 году увеличилось до 178,8 млрд руб. Владимиру Путину были представлены предложения еще по двум из одиннадцати приоритетных направлений — поддержке несырьевого экспорта и экологическим нацпроектам. Экспортерам правительство готово выделить 33,8 млрд руб., сообщил врио главы Минэкономики Евгений Елин. Предполагается, что эти средства будут направлены в основном на расширение экспортного кредитования и увеличение поддержки крупнейших производителей техники, в том числе в ВПК, которым экспорт должен частично заменить сокращение госзаказа.

Как заявил глава Минфина Антон Силуанов на заседании президиума Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам у Владимира Путина, всего на поддержку 11 направлений в рамках "проектного офиса" в следующем году будет направлено 178,8 млрд руб., ранее финансирование оценивалось скромнее — около 150 млрд руб. На заседание было вынесено два нацпроекта — поддержка несырьевого экспорта и экология (см. "Онлайн"). По первому сейчас разрабатываются четыре паспорта проекта (по системным финансовым и нефинансовым мерам поддержки, развитию экспорта промтоваров и продукции АПК и электронной торговле) — их могут утвердить на заседании президиума совета у Дмитрия Медведева (30 ноября), по второму — один, он будет рассматриваться в декабре, сообщил "Ъ" источник в правительстве.

Напомним, авторы проекта рассчитывают, что несырьевой неэнергетический экспорт будет расти не менее чем на 7% в год, к концу 2018 года — на 15%, а к 2025 году — удвоится. Число экспортеров при этом должно расти на 10% в год.

В рамках приоритетного направления на поддержку экспортеров планируется направить 33,8 млрд руб., в том числе 16,5 млрд руб. — на промышленность, 0,7 млрд руб. — на поддержку АПК.

Меры по линии РЭЦ оцениваются еще в 16,5 млрд руб., они будут учтены в поправках к проекту бюджета ко второму чтению, доложил президенту врио главы Минэкономики Евгений Елин. Заметим, по данным "Ъ", ранее ведомства просили сверх заложенных в бюджете средств еще 43,9 млрд руб., из них 16 млрд руб. — на поддержку промышленности. Помимо этого, в рамках госпрограммы "Развитие внешнеэкономической деятельности" было заложено выделение 71,8 млрд руб., но большая часть из них — 57,7 млрд руб. — предназначается ФТС.

В качестве приоритетных промсекторов Владимир Путин обозначил автомобилестроение, авиастроение, железнодорожное и сельхозмашиностроение — к концу 2018 года их объем экспорта должен удвоиться. Также все меры поддержки будут распространены на ВПК. Экспорт военной продукции комплекса составляет \$14,5 млрд, тогда как гражданской — почти отсутствует (\$2 млрд, в основном в авиастроении), посетовал президент, предупредив, что "такие масштабные заказы со стороны Минобороны на определенном рубеже закончатся". Также приоритетными в Минпромторге считают радиоэлектронную промышленность, медтехнику, нефтегазовое и энергетическое машиностроение.

Сейчас основные препятствия для экспорта — высокие транспортные издержки, недостаточный масштаб производства (что не позволяет снизить цены), дорогие кредиты, которые могут быть предоставлены покупателям, а также ввозные пошлины, отметил Евгений Елин. Ведомство, как ожидается, будет курировать создание в 2017 году на базе РЭЦ единого центра координации и поддержки экспорта (его поддержка должна составить не менее \$30 млрд экспорта к концу 2018 года). По словам Петра Фрадкова, помимо страхования и кредитования экспортных поставок РЭЦ будет заниматься продвижением российских брендов за рубежом, а также расширением присутствия в регионах и за рубежом.

В АПК темпы прироста поставок должны составить не менее 6,5% в год, рассчитывают в Минэкономики (в прошлом году экспорт этой категории — около \$16,2 млрд). Для этого сельхозпродукция может быть переведена в разряд несырьевого экспорта для распространения на нее тех же мер поддержки, предложил вице-премьер Аркадий Дворкович. Сейчас зерно не попадает в эту категорию, как и удобрения и трубы (при этом для целей статистики к сырью относятся только сельхозкультуры, которые растут без участия человека). К тому же требования к локализации в РФ выше, чем в других странах, что нерационально, отметил вице-премьер,

попутно призывая размещать экспортные производства поближе к портам, чтобы сократить издержки на транспортировку в условиях, когда РЖД "не совсем справляется".

Впрочем, пока несырьевой неэнергетический экспорт представлен в основном не продукцией машиностроения, а металлами, химией и сельхозпродукцией. По данным РЭЦ, его объем за девять месяцев этого года составил 37,7% от общего объема (\$75,9 млрд), год к году он уменьшился на 11,3%, в том числе в машиностроении, на которое приходится 8,7% всех поставок, — на 2,5%. При этом на высокотехнологичную продукцию приходится лишь 6% поставок (\$19 млрд в 2015 году), отметил председатель совета Центра стратегических разработок (ЦСР) Алексей Кудрин. По его оценке, для достижения РФ темпов экономического роста в размере 4% в год нужно, чтобы несырьевой неэнергетический экспорт рос на 6,8% в год на протяжении длительного периода.

Президент ЦСР Павел Кадочников пояснил "Ъ", что цель достижима, но для этого потребуется расширение экспорта по всем направлениям, в том числе сельхоз- и промышленного (включая высокотехнологичный), а также более динамичного и менее подверженного барьерам экспорта услуг и "цифрового" экспорта. В 2015 году экспорт услуг составил \$51,8 млрд, при этом с 2001 года доля высокотехнологичных и интеллектуальных услуг выросла с 15% до 30%, указывает эксперт. Такой оптимизм разделяют не все. Как ранее поясняла "Ъ" руководитель ЦМАКПа Елена Абрамова, девальвация практически не помогла экспорту машин и оборудования, в том числе из-за удорожания импортных комплектующих. В таких условиях увеличение экспорта в ближайшие три года в сопоставимых ценах составит не более чем 1,2-1,5%, машин и оборудования — 2-3,5%, ожидают в центре.

Обучению работников может помешать текучесть кадров

kommersant.ru_28.11.2016

Вскоре рынок труда в РФ столкнется с нехваткой специалистов из-за снижения доли населения в трудоспособном возрасте. Компенсировать ее может рост производительности труда — для этого Минтруд с 2014 года создает систему профессиональных квалификаций. Но, чтобы наладить связь между необходимыми и имеющимися навыками работников, ему придется бороться с кадровой текучкой и работой не по специальности.

К 2020 году рынок труда РФ столкнется с нехваткой компетентных работников из-за снижения доли трудоспособного населения и несоответствия образования потребностям работодателей, констатируют эксперты обучающего семинара Минтруда по созданию системы профессиональных квалификаций. За четыре года, с 2010 по 2015 год, как следует из доклада замминистра труда Любови Ельцовой, численность населения в трудоспособном возрасте сократилась на 3,6 млн человек. К 2020 году сокращение составит еще 3,3 млн человек: за десятилетие объем рабочей силы снизится на 7,8% и составит 80,9 млн человек, а населения старше трудоспособного возраста — 38,5 млн (прирост на 21% за десять лет). Рост экономической активности компенсировал этот эффект лишь отчасти, хотя в 2015 году уровень участия населения в рабочей силе достиг рекорда за 15 лет (69,1%) и продолжает расти.

Наиболее ощутимо снижение численности занятых было в промышленности (с 13,2 млн до 12,7 млн человек в 2012-2015 годах) и сельском хозяйстве (с 6,5 млн до 6,2 млн за тот же период). В строительстве вплоть до конца 2014 года наблюдался рост числа занятых, но с 2015 года началось снижение, и к 2016 году объем занятых на стройках вернулся к значениям 2012 года (5,6 млн человек). Росла же численность занятых в сфере услуг (с 12,2 млн до 12,7 млн человек в 2012-2015 годах) — в первую очередь в торговле и операциях с недвижимостью (с 5,6 млн до 6 млн в 2012-2015 годах). В 2017-2019 годах восстановление экономического роста поможет поддержанию занятости на довольно высоком уровне, но спад численности занятых в промышленности и АПК сохранится и приведет к дальнейшему снижению удельного веса занятых в этих отраслях в пользу операций с недвижимостью, аренды, услуг и строительства.

Как поясняет специалист Всемирного банка Кирилл Васильев, в ближайшие три-пять лет работодатели будут испытывать и количественный, и качественный кадровый голод: более 50% работодателей в РФ уже считают нехватку компетенции работников препятствием для роста бизнеса. Они отмечают отсутствие у сотрудников навыка решать проблемы, профессиональных знаний и самостоятельности. Тренд глобален — из компетенций, необходимых в 2020 году, "решение сложных проблем" входит в состав ключевых для 36% рабочих мест во всех секторах мировой экономики. Еще быстрее спрос будет расти на когнитивные способности (52%) и системные навыки (42%).

Удовлетворить его должна система профессиональных стандартов, которая может сделать переход от образования к работе более согласованным. В РФ система профессиональной квалификации, напомним, введена в 2016 году, чтобы установить единые требования к работникам на рынке труда, протестировать их навыки в специальных центрах оценки и затем сориентировать работодателей и преподавателей, чего не хватает специалистам (см. "Ъ" от 14 мая). Полный список стандартов Минтруд планирует разработать к 2018 году, видимо, к этому же моменту окончательно определится степень их обязательности. Но идея дополнительного обучения из-за несоответствия требованиям профессии может получить небольшое распространение — помешать этому может высокий уровень текучести персонала (см. "Ъ" от 23 ноября). Кроме того, новые требования рынка могут войти в противоречие с существующей культурой труда, в которой главным стимулом является материальная заинтересованность (см. "Ъ" от 11 мая).

Медведев поручил проработать поправки о первенстве зарплаты перед другими платежами

tass.ru_28.11.2016

Премьер-министр РФ поручил проработать возможность внесения поправок в закон о банкротстве, обязывающий компании-банкроты погашать долги по зарплате прежде долгов по налогам и страховым платежам. Об этом сообщила журналистам вице-премьер РФ Ольга Голодец по итогам селекторного совещания у премьера, посвященного проблеме невыплат зарплат.

"Обсуждались некоторые законодательные инициативы, в частности предложения по внесению изменений в закон о банкротстве, где предлагается еще раз повысить очередность по оплате долгов по зарплате. Сейчас заработная плата стоит в одном пункте вместе с налогами и страховыми взносами. Профсоюзная сторона предлагает обозначить первенство заработной платы перед налоговыми и страховыми платежами. Премьер-министром дано поручение проработать такую возможность", - сказала вице-премьер.

Фонды по выплате задолженностей при банкротстве

Правительство также предлагает создать фонды по выплате работникам задолженности по заработной плате, которая возникла в результате банкротства предприятий, сообщила Голодец.

"Было предложение создать такие независимые фонды для того, чтобы заплатить, а потом переуступить права. То есть истцом уже становится тот фонд, который обеспечит уже гашение задолженности по зарплате, а затем будет истребовать из предприятия-банкрота эти средства", - сказала Голодец.

Голодец отметила, что обычно процедура банкротства предприятия затягивается на годы. "И те люди, которые имеют задолженность по заработной плате, их права удовлетворяются в течение нескольких лет. Это люди с не очень большой заработной платой, которые живут компактно, и это серьезное социальное напряжение для отдельных регионов и небольших поселков, как сейчас например возникла ситуация в Гуково", - сказала вице-премьер.

В то же время, по словам Голодец, при организации таких фондов существуют определенные риски. "Ситуация опасна тем, что она может стимулировать банкротство и она может наоборот создать такие благоприятные условия для формирования задолженности. Вместе с тем сегодня многие считают, что это будет эффективная мера по предупреждению серьезной социальной напряженности в отдельных регионах России", - добавила она.

Выплаты бюджетникам Забайкалья

Медведев поручил обеспечить бесперебойную выплату зарплаты всем бюджетникам Забайкальского края, заявила также Голодец.

"По бюджетникам задолженность периодически возникает. Она ничтожно мала, но мы говорили о том напряжении, с которым сейчас работают регионы, в частности Забайкальский край. И Дмитрием Анатольевичем Медведевым дано поручение обеспечить бесперебойную работу всего Забайкальского края, и в том числе все расчеты, безусловные, неукоснительные, в срок по заработной плате с работниками бюджета всех уровней", - сказала Голодец, отвечая на соответствующий вопрос ТАСС.

"Задача такая непростая именно для Забайкальского края, но мы ее решим в ближайшее время", - добавила она.

Ранее сообщалось, что доследственная проверка проводится в Забайкальском крае по сообщениям СМИ о том, что учителя школы в Каларском районе три месяца получают заработную плату с задержкой. Об этом сообщил журналистам пресс-секретарь регионального СУ СК РФ Егор Марков. В ходе проверки следователи опросят преподавателей школы, затребуют необходимые документы. Процессуальное решение будет принято после выяснения всех обстоятельств произошедшего.

По информации краевых СМИ, задолженность школы № 2 поселка Новая Чара в Каларском районе за услуги ЖКХ составляет 7,3 млн рублей. Платежи взыскивают с учебного заведения в судебном порядке, поэтому его счета арестованы. Деньги на выплату зарплат руководство школы получает вовремя, но из-за ареста счетов на их выдачу требуется время.

Также Медведев поручил оценить необходимость поправок о первоочередном погашении компаниями-банкротами долгов по зарплате, сказала Голодец.

Когда можно полностью ликвидировать задолженность

Полностью ликвидировать проблему задолженности по зарплатам в экономике РФ можно будет не раньше, чем через два года, отметила вице-премьер.

"Те поручения, которые будут даны по итогам сегодняшнего совещания, мы должны отработать в месячный срок, то есть до конца этого года мы должны уже внести внятные предложения (по дополнительным мерам для решения проблемы задолженностей)", - сказала вице-премьер.

По ее мнению, на решение этой проблемы потребуются не менее двух лет. "Сможем ли мы свести к нулю задолженность по заработной плате? Наверное, на это потребуются как минимум два года, потому что это очень старые долги и они имеют очень сложную финансовую природу", - добавила Голодец.

Вице-премьер напомнила, что на сегодняшний день общая задолженность по заработной плате в стране составляет 3 млрд 790 млн рублей, и она касается 70 тыс. работников. В этой задолженности большая часть приходится на предприятия обрабатывающей промышленности, 25% - на строительные предприятия. При этом "по бюджетникам задолженность периодически возникает, но она ничтожно мала", - добавила Голодец.

Говоря о динамике задолженности по зарплатам в экономике РФ, вице-премьер сообщила, что наиболее высокий показатель в этом году был в апреле и составлял 4,5 млрд рублей. При этом она отметила, что "регулярная задолженность в месячном периоде иногда достигает 18 млрд рублей, и в среднем в месяц удается решить вопросы в отношении почти 800 тысяч работников".

"Но эти вопросы оперативно решаются Рострудом и, как правило, удается погасить задолженность, не дожидаясь ее перерастания в более серьезную, просроченную задолженность. Поэтому в итоге цифры, которые мы видим в ежемесячной статистике, сейчас показывают тренд к сокращению. И мы ожидаем, что сейчас усилия, которые прилагаются на всех уровнях власти, приведут к дальнейшему сокращению задолженности", - добавила Голодец.

В Таиланде появится первый российский научно-индустриальный кластер

tass.ru_28.11.2016

Проект первого российского научно-индустриального кластера будет реализован в Таиланде при участии Российско-таиландского делового совета (РТДС). Об этом ТАСС сообщил глава этой общественной организации Иван Поляков.

"Мы входим в заключительную стадию реализации проекта по созданию российского научно-индустриального кластера в Таиланде, в котором разместятся высокотехнологичные компании", - сказал он. По его словам, одним из первых участников кластера, как ожидается, станет группа компаний "Национальные информационные системы". "Они разработали и производят новейшую спутниковую систему комплексного мониторинга для предупреждения чрезвычайных ситуаций. Пилотный проект в этом году уже запущен в Ленинградской области", - уточнил Поляков.

После создания кластера "Национальные информационные системы" планируют выйти на рынок Таиланда и стран Юго-Восточной Азии, "локализовав здесь часть элементов производства спутниковой системы", уточнил глава РТДС. Сам же кластер планируется разместить на территории одного из крупнейших таиландских частных индустриальных парков "Амата". "Предварительные договоренности с "Аматой" были достигнуты еще в ходе майского саммита Россия - АСЕАН в Сочи. Надеюсь, что в ближайшее время мы выйдем на подписание основополагающих документов", - сказал Поляков.

Будущий кластер в РТДС видят в качестве инструмента оказания помощи российским компаниям, желающим выйти на рынок Таиланда. "Создание такого хаба и точки опоры прежде всего облегчит процесс коммуникации для российского бизнеса, имеющего идеи и желающего локализовать производство и продвинуть свои проекты на территории Таиланда и сопредельных государств", - отметил глава РТДС.

Реформе контроля и надзора выписывают паспорт

kommersant.ru_28.11.2016

На следующей неделе Михаил Абызов представит Дмитрию Медведеву паспорт реформы контроля и надзора до 2024 года. Чиновники должны будут работать как консультанты, отчитываться на регулярных «днях открытых дверей» и взаимодействовать с бизнесом в «бесконтактном режиме» при проверках, говорил он в пятницу членам «Деловой России». Чтобы пробудить у коллег-чиновников «аппетит к дальнейшей работе», Михаил Абызов намерен собрать еще несколько рабочих групп с участием бизнес-объединений, чтобы в течение 2017 года систематизировать требования к безопасности, экологии и охране труда в общепите, ритейле и офисах.

30 ноября министр по делам «Открытого правительства» Михаил Абызов представит Дмитрию Медведеву паспорт реформы контрольно-надзорной деятельности в рамках «проектного офиса». В минувшую пятницу на заседании генсовета «Деловой России» господин Абызов рассказал, чего стоит ждать предпринимателям и контролирующим ведомствам в ближайшее время. Напомним, в рассчитанной до 2024 года реформе на первом этапе будут участвовать 12 ведомств: МВД, МЧС, ФАС, ФНС, Россельхознадзор, Роспотребнадзор, Росздравнадзор, Росприроднадзор, Ространснадзор, Роструд, Ростехнадзор и ФТС.

Правительство должно будет утвердить целевые показатели восьми направлений — новой системы оценки эффективности контроля и надзора, внедрения риск-ориентированного подхода, системы профилактики нарушений обязательных требований, исключения дублирующих, устаревших и избыточных требований, новой кадровой политики в органах надзора, системы антикоррупционного мониторинга в контрольно-надзорной деятельности, информатизации этой сферы и распространения принципов контрольно-надзорной деятельности на региональные органы власти (см. "Ъ" от 31 октября).

Михаил Абызов пояснил «Деловой России», какие конкретные меры он предложит главе правительства по этим направлениям. В идеале чиновники должны работать в режиме консультантов, говорил он. Чтобы оценить эффективность работы ведомств, их территориальные управления могут обязать проводить ежеквартальные дни открытых дверей и приглашать туда местные бизнес-объединения. «Это даст возможность всем посмотреть, за что штрафуют, что проверяют и какие типовые нарушения», — объяснял министр.

По его словам, от «палочной» системы надо уходить, анализируя, какой вред или материальный ущерб повлекли нарушения. Для внедрения риск-ориентированного подхода в течение 2017 года ведомствам надо будет распределить объекты и компании по группам риска. Каждое ведомство должно будет разработать свою методику распределения и перехода из одной категории в другую, отметил министр по делам «Открытого правительства». Рассказал он и о других направлениях работы: так, чтобы снизить коррупционные проявления, в паспорте реформы будет говориться о необходимости «бесконтактного взаимодействия» проверяющего и проверяемого и внедрении фотовидеофиксации нарушений. Для обратной связи предпринимателей с чиновниками им понадобятся «личные кабинеты» по каждому виду контрольно-надзорной деятельности (пока не уточняется, на каком ресурсе, речь может идти о едином реестре проверок от Генпрокуратуры, который планировали дорабатывать в рамках реформы). Господин Абызов оговорился, что создать такие кабинеты «технически несложно, но управленчески непросто».

Отметим, часть предлагаемых новелл в нормативных актах уже закреплена. По утвержденным Белым домом постановлениям риск-ориентированный подход должен быть реализован с 2017 года в трех видах надзора (санитарно-эпидемиологическом, пожарном и надзоре в области связи), а с 2018 года такой контроль должен использоваться уже всеми контрольно-надзорными органами. О необходимости удаленного контроля говорится в принятых летом поправках в закон о контроле (294-ФЗ).

При этом, рассказал господин Абызов, необходимо «определить направления главного удара» реформы, чтобы в 2017 году показать первые результаты и «пробудить аппетит» у органов власти к дальнейшей работе. Он сообщил, что собирается создать несколько рабочих групп с участием бизнес-объединений, которые бы систематизировали требования к экологии, защите и охране труда, технадзору в трех стартовых направлениях — в общественном питании, ритейле и офисах. «В течение первого квартала 2017 года будем формировать команды и подходы», — пообещал он. Глава «Деловой России» Алексей Репик отметил на заседании, что рабочие группы по контролю и надзору сейчас созданы или создаются во всех основных бизнес-объединениях.

«От реформы уже есть практическая отдача. Мы активно работаем с Генпрокуратурой, которая осуществляет надзор за надзорами и утверждает плановые и внеплановые проверки. В прошлом году от надзорных ведомств были поданы заявки на проведение в 2016 году 657 тыс. проверок. Мы провели с ними большую работу по систематизации объектов по категориям риска. В этом году подано заявок на 463 тыс. плановых проверок для проведения в следующем году, то есть почти на 200 тыс. меньше. Ожидается, что из них ещё около 100 тыс. проверок будут сняты», — рассказал «Ъ» Михаил Абызов. Он рассчитывает, что быстрые результаты принесет использование чек-листов, в которые должны быть включены требования, представляющие самый высокий уровень риска. Именно на проверке этих требований и должны будут сконцентрироваться инспекторы. На чек-листах предлагается размещать QR-коды, которые позволят увидеть информацию о проверке во всех информационных системах и дадут возможность получения обратной связи от предпринимателя. Результативной при этом будет считаться и та проверка, в ходе которой никаких нарушений не выявлено.

Для кого в России нужно поднять подоходный налог

rg.ru_28.11.2016

Прогрессивная шкала налога на доходы физических лиц (НДФЛ) может быть введена в России после 2018 года. Бедные будут платить меньше либо их освободят от подоходного налога, а богатые будут платить больше.

О том, что эти перемены уже обсуждают в правительстве, недавно заявила вице-премьер Ольга Голодец. В пятницу ситуацию прояснил первый вице-премьер Игорь Шувалов, сообщив, что правительство будет стремиться не проводить налоговых новаций до середины 2018 года, это касается и НДФЛ. А заиграла тема пару недель назад, когда министр финансов Антон Силуанов заявил, что после 2018 года может быть рассмотрена возможность введения прогрессивной шкалы. Позже позицию ведомства уточнил замминистра финансов Илья Трунин. В нынешних сложных условиях, сказал он, изменение порядка взимания НДФЛ будет стимулировать уход в тень зарплат. Этот вопрос может быть рассмотрен после 2018 года, когда стабилизируется экономика.

Все это породило бурную дискуссию. Эксперты разделились на два лагеря. Одни считают, разделение НДФЛ для "бедных" и "богатых" только добавит экономических проблем, другие - что реформа сделает налог справедливее, а бюджет - полнее.

Корреспондент "РГ" взяла интервью у двух экспертов-антагонистов, чтобы выяснить все плюсы и минусы обеих позиций.

Итак, наши собеседники - кандидат экономических наук, директор ФГБУ "Научно-исследовательский финансовый институт" (НИФИ), член Коллегии Минфина России Владимир Назаров и доктор экономических наук, проректор Академии труда и социальных отношений Александр Сафонов.

Лучше помогите материально

Первый вопрос - сразу "в лоб". Нам в принципе нужен дифференцированный НДФЛ или нет?

Владимир Назаров: Если мы под дифференцированным налогом понимаем несколько ставок для граждан с разными доходами, то я считаю это вредным.

Прогрессивный подоходный налог уменьшает стимулы работать и зарабатывать больше, снижает готовность рисковать и заниматься предпринимательской деятельностью, а, значит, тормозит экономический рост. Последние исследования показывают, что увеличение прогрессии подоходного налога - это один из самых негативных с точки зрения экономического роста способов пополнения бюджета.

Задача государства - помогать бедным, а не бороться с богатыми. Лучший способ побороть бедность - это экономический рост, но как раз ему и мешает прогрессивный НДФЛ.

Задача государства - помогать бедным, а не бороться с богатыми. Лучшее лекарство от бедности - рост экономики

Но в других странах он есть, и ничего - не бедствуют.

Владимир Назаров: Это богатые страны могут позволить прогрессию, им не надо расти быстро, но это пока не наш случай.

Кроме того, введение прогрессии меняет сложившиеся правила игры, увеличивает неопределенность, что плохо само по себе. Растут издержки администрирования. На них, по опыту развитых стран, где введена прогрессивная шкала, тратится примерно два-три процента от собранных средств.

А если переборщить с обложением доходов, есть риск, что богатые люди перестанут платить налоги, начнут оформлять доходы как дивиденды, свои личные расходы как расходы корпораций и так далее. Например, американский миллиардер Уоррен Баффетт подсчитал, что вполне легально платит налогов в среднем меньше, чем его бухгалтер при том, что в США - прогрессивная шкала налогообложения, и доходы миллиардера значительно выше, чем бухгалтера.

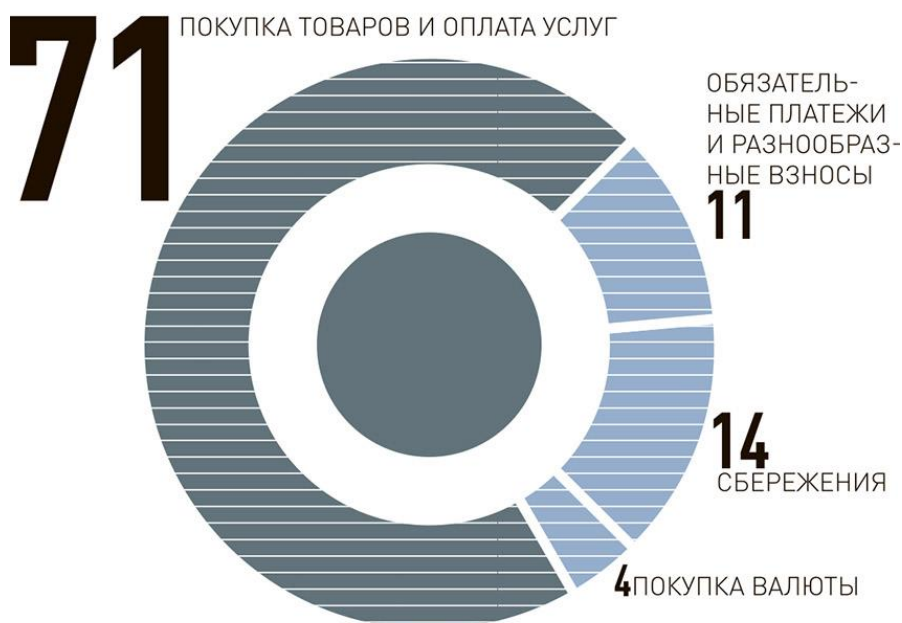
То есть, по вашему, прогрессивный налог - это зло? Но для чего -то он нужен, раз он существует?

Владимир Назаров: Вот и я говорю - зачем он нужен? Если мы хотим собрать больше денег, очевидно, легче либо их взять в нефтяном секторе, больше обложить потребление или имущество. Это не так вредно для развития экономики.

Если мы хотим помочь бедным, то лучше это делать через адресную социальную помощь. Если мы хотим бороться с неравенством, то как показывает мировой опыт, неравенство растет несмотря на прогрессивность налогообложения.

КАК НАСЕЛЕНИЕ ИСПОЛЬЗУЕТ СВОИ ДЕНЕЖНЫЕ ДОХОДЫ, %

Источник: Росстат (2015 г.)



Инфографика: Леонид Кулешов / Александра Воздвиженская

Выбирайте: новый НДФЛ или акциз на бензин

Александр Львович, что ответите на аргументы Владимира Станиславовича? Может, и правда, не надо нам этой реформы?

Александр Сафонов: Начнем с того, что с введением прогрессивной шкалы НДФЛ, на Запад никто не убежит, поскольку, во-первых, налоги там все равно выше, чем в России.

А во-вторых, люди, выбирающие западное резидентство, преследуют другие цели, например, такие, как защита бизнеса. И в "тень" не уйдут, если предусмотреть за это строгое и неотвратимое наказание. Во всем мире есть внятные механизмы борьбы с уклонением от уплаты налогов.

В США за это можно попасть за решетку. В Италии введена презумпция виновности. Если налоговая полиция еще только подозревает вас в том, что вы прячете доходы (например, к текущему году декларируете более низкий доход, чем в прошлом), вам сразу насчитывается налог с максимальной суммы плюс штраф, и вы уже сами должны доказать, что ничего не прятали, а на самом деле меньше заработали. В Голландии взимается налог если человек пересел, скажем с личного авто, на корпоративный.

Но мы не в Италии и не в Голландии!

Александр Сафонов: Если сделать контроль за налогообложением в России более строгим, сопоставлять уровень официальных доходов и расходов и спрашивать за "неучтенные" деньги, то можно не бояться попыток отдельных "богачей" уйти в "тень".

А прогрессивный налог нужен, потому что он более социально справедливый. И, на мой взгляд, он нужен в качестве альтернативы другим налогам, которые вводятся или ставки на которые повышаются. К примеру, у нас появился акциз на бензин, и он растет. Введена плата для грузовиков за пользование дорожной сетью, и число плательщиков по этой статье будет расширяться. Эти и другие сборы в конечном итоге ложатся на плечи потребителей и ударяют по бедным и среднему классу, потому что они - главные потребители.

Тариф на бедность

Нужно ли полностью освободить от НДФЛ самых бедных?

Александр Сафонов: Это было бы логично. Речь идет о тех, кто зарабатывает меньше прожиточного минимума.

Сейчас государство одной рукой берет с них подоходный налог, другой - предоставляет им различные льготы и субсидии по бедности. При этом еще и тратится на администрирование социальных льгот и выплат.

Освобождение людей от НДФЛ, с одной стороны, уменьшит расходы государства. С другой - повысит покупательскую способность и платежную дисциплину людей. Выпадающие доходы в этом случае можно было бы получить за счет повышения налога для богатых. А также - за счет введения налогов на роскошь и излишнее потребление.

Владимир Назаров: А вот здесь я с Александром Львовичем практически согласен. Отмена налога для тех, кто живет за чертой бедности, поможет уменьшить дефицит доходов беднейших домохозяйств.

Хотя я считаю, что для борьбы с бедностью и снижения уровня неравенства в обществе есть более действенные механизмы, чем изменение ставок НДФЛ. Прежде всего, речь идет об адресных социальных пособиях, ориентированные на наиболее уязвимые слои населения. Ведь далеко не все бедные работают, среди них много детей, есть неработающие пенсионеры. Им отмена подоходного налога ничем не поможет.

Поэтому в борьбе с бедностью первейшее средство - это адресная социальная помощь, все остальные меры имеют меньшую значимость.

С неравенством же лучше бороться введением платного образования для богатых слоев населения, потому что сейчас наибольший эффект от образовательных услуг получают именно богатые семьи, именно дети из них имеют возможность заниматься с репетиторами, лучше всего учатся, легче поступают в вузы на "бюджетные места". Свой вклад в снижение неравенства могут внести и более высокие налоги на дорогую недвижимость.

Ставка больше, чем...

Если прогрессивный налог все-таки ввести, как он должен выглядеть? С какого годового дохода должна браться повышенная ставка, и до какого уровня ее стоит поднять?

Владимир Назаров: Очень хороший вопрос. Каждый легко определит "правильный" порог. Посчитает свой годовой доход, умножит его примерно на два и скажет: получившаяся сумма - та самая, с которой нужно брать более высокий подоходный.

Фельдшер на селе скажет, что прогрессию надо вводить уже с 30 тысяч рублей в месяц, потому что это огромные деньги, а работники "Москва-Сити" пожалуются, что на 300 тысяч в месяц в Москве невозможно прожить.

Надо применить научный подход!

Владимир Назаров: Определение этого порога - дело субъективное, и никакой "научностью" определить его нельзя.

Если вы хотите очень малое количество людей затронуть этой мерой, надо устанавливать прогрессию на очень высоком уровне, например, для людей, зарабатывающих миллион рублей в месяц.

А если вы будете спускаться вниз, к более низким зарплатам, рискуете захватить средний класс, и тогда он начнет сдуваться. Если установить для самых богатых подоходный на уровне даже 17 процентов, бюджет получит не так много денег. Но при этом обществу будет дан сигнал о том, что процесс запущен, и в ближайшее время могут произойти и другие негативные изменения.

Александр Сафонов: А я считаю, что прогрессию надо вводить с дохода в миллион рублей в месяц. И брать с них 20 процентов.

Вы знаете, что по данным Credit Suisse Research Institute 10 процентов самых богатых людей владеют 89 процентами всего благосостояния в России. В США этот показатель 78 процентов, в Китае - 73 процента.

В Европе уровень бедности определяется, исходя из того, какую часть своего дохода человек или семья тратит на продукты питания. Если больше 50 процентов, значит, семья бедная. Данные Росстата показывают, что 48 процентов розничного потребления в нашей стране приходится на продовольствие. А это значит, что по европейской методике, добрую половину наших сограждан можно отнести если не к малоимущим, то к тем, кто приближается к порогу бедности. И повышать налог для основной массы жителей, значит, толкать их в бездну.

А, правда ли, что дифференциация НДФЛ увеличит неравенство регионов, как говорят некоторые эксперты?

Владимир Назаров: Правда. Подоходный налог оседает в региональных бюджетах. Как известно, самые богатые регионы России - северные нефтегазовые регионы и Москва. Повышение ставки приведет к тому, что больше денег будет собираться именно там. Беднейшие же регионы потеряют от освобождения бедных от уплаты НДФЛ.

Александр Сафонов: Да, это так. Но в этом нет ничего страшного. Во-первых, можно пересмотреть механизм распределения налогов. А во-вторых, в любом случае, остальные регионы после введения такой меры беднее не станут.

Кстати сказать, Минфин России уже пошел по пути выравнивания доходов регионов. Со следующего года он будет изымать в пользу федерального бюджета один процент от налога на прибыль. Ранее этот налог полностью приходил в бюджеты субъектов. Основная причина именно в том и состоит, что собранную в пользу федерального бюджета часть минфин собирает передавать бедным регионам для финансирования проектов развития.

Справка "РГ"

Сейчас в России действует плоская шкала подоходного налога - 13 процентов, и нет минимального необлагаемого размера доходов.

А с 1992 года была введена прогрессивная шкала. От 12 процентов, которые платили с дохода до 200 тысяч рублей, до 40 процентов - сверх 600 тысяч в год. Эта система просуществовала до 2001 года. И была отменена, главным образом, для того, чтобы вывести зарплаты "из конвертов".

Депутаты займутся инженерами

i-mash.ru_28.11.2016

Государственная Дума РФ намерена регламентировать законодательно вопросы, связанные с инженерной деятельностью.

В связи с этим на начало 2017 года намечено заседание экспертно-консультативного совета по совершенствованию законодательства в области экономической политики, промышленности и науки при нижней палате российского парламента, на котором планируется рассмотреть в нулевом чтении законопроект об инженерной деятельности. Об этом сообщила председатель Московской конфедерации промышленников и предпринимателей (работодателей), депутат прошлого созыва Госдумы Елена Панина, выступая на IV Московском международном инженерном форуме.

По словам Паниной, необходимость принятия закона вызвана тем, что в настоящее время понятие "инженер" юридически не определено, и многие вопросы, связанные с инженерной деятельностью, законодательно не регламентированы.

Важным следствием законопроекта станет то, что он "позволит сформировать институт авторского права на результаты инженерной деятельности", пояснила Панина ТАСС. Кроме того, эта законодательная инициатива создаст условия для взаимодействия между различными субъектами инженерной деятельности.

К началу 2017 года авторы инициативы предполагают доработать общую позицию и сформировать единый текст.

Стоит отметить, что концепцию законопроекта об инженерной деятельности профессиональное сообщество обсуждает с 2013-го года. Согласно документу, присвоением статуса "профессиональный инженер" должна заниматься Палата инженеров. Инженеру, который будет проходить обучение в Палате, будет присвоен статус "инженера-интерна", только после аттестации возможно присвоение статуса профессионала. Также в законопроекте прописан статус "инженера-специалиста".

По мнению разработчиков законопроекта, "профессиональный инженер" должен иметь авторские права на создаваемые инженерные решения, проекты и объекты. Кроме того, "профессиональный инженер" должен нести гражданскую, административную и уголовную ответственность за последствия своей деятельности.

Палаты инженеров предлагается формировать по региональному признаку. Палаты в регионах будут проводить аттестацию и сертификацию.

Разработчики отмечают, что принятие закона будет содействовать развитию в стране современной системы инженерно-технического образования специалистов, улучшит условия для деловой активности в области проектирования, конструкторских работ и других видов инженерной (инжиниринговой) деятельности и создаст благоприятную среду для создания и внедрения новых отечественных технологий.

Пенсионные риски шагнули в будущее

kommersant.ru_28.11.2016

Банк России приступил к внедрению системы риск-менеджмента в негосударственных пенсионных фондах (НПФ). Предписания, в которых зафиксирована пошаговая инструкция действий на ближайшие полтора года, уже разосланы участникам рынка. Выполнение требований ЦБ потребует значительных финансовых затрат, что приведет к активизации процессов слияний и поглощений и может отразиться на доходности инвестиций.

О получении предписания ЦБ о внедрении системы риск-менеджмента в НПФ "Ъ" сообщили как в фондах, работающих с пенсионными накоплениями, так и в оперирующих резервами. Как следует из текста письма за подписью директора департамента коллективных инвестиций Банка России Филиппа Габунии (копия есть в распоряжении "Ъ"), фонды должны представить регулятору отчет о выполнении каждого из 26 пунктов требований, разбитых на три группы. Всю подготовительную работу (определение ответственных лиц, регламентов и должностных обязанностей, выявление конфликта интересов и пр.) НПФ должны выполнить к февралю 2017 года. Еще через полгода они должны будут провести корректировку работы с управляющими

компаниями (УК) и запустить собственную экспертизу и систему ограничения рисков при покупке или продаже активов. К февралю 2018 года в фондах должна действовать полноценная система риск-менеджмента. К этому времени фонды должны будут регулярно проводить стресс-тестирование.

Наличие в НПФ собственной системы риск-менеджмента, введение принципов фидуциарной ответственности наряду с расширением прав фондов по самостоятельному инвестированию (сейчас большую часть средств НПФ инвестируют УК) ЦБ анонсировал в середине года (см. "Ъ" от 18 июля). Тогда же вышло указание "О требованиях к системе управления рисками НПФ".

Основную часть работы, зафиксированную в первом блоке предписания ЦБ, большинство крупных фондов уже должны были провести, отмечает директор группы рейтингов финансовых институтов АКРА Юрий Ногин. Это подтверждают и в самих фондах. "Срок 18 месяцев, который отводится на внедрение новой системы, выдержат большинство фондов-участников системы гарантирования", — уверен директор "КИТ Финанс НПФ" Иван Евстифеев. Однако, как отмечает член совета директоров НПФ "Согласие" Андрей Неверов, привлечение высококлассных риск-менеджеров и внедрение необходимых технологий будет затратно. По оценке участников рынка, привлечение как минимум двух специалистов-риск-менеджеров наряду с затратами на ПО составит от 7 млн руб. в год, а для крупных фондов — еще больше.

Небольшие фонды могли существенно экономить на экспертизе, сотрудничая с управляющими компаниями. Теперь же такие игроки будут вынуждены максимально упрощать свои подходы к инвестированию, что чревато снижением доходности и активизацией слияний и поглощений. По оценке президента НПФ "Империя" Алексея Морозова, на рентабельный уровень работы смогут выйти лишь фонды с активами не менее 1 млрд руб. Он ждет новых M&A на фоне все возрастающих регуляторных требований к системе риск-менеджмента и отчетности.

В таких условиях весьма вероятен сценарий снижения аппетита НПФ к риску. "Буквально следуя логике указаний, фонды должны "подложиться" под каждую сделку большим количеством "бумаги". Четких требований в отношении достаточности этих мер по-прежнему нет — регулятор оставляет право на их оценку за собой", — отмечает гендиректор НПФ "ЛУКОЙЛ-Гарант" Денис Рудоманенко. Участники рынка будут стараться минимизировать свои расходы, и в этом случае вопрос эффективности процесса инвестирования остается открытым. "Это неизбежно повлечет отказ от увеличения экспозиции на риск, а в перспективе и падение доходности", — резюмировал господин Рудоманенко.

Впрочем, по мнению гендиректора НПФ "Будущее" Николая Сидорова, риск-менеджмент в долгосрочной перспективе себя окупает через сокращение потерь по всем видам рисков. "Уже сейчас ЦБ оценивает НПФ как конечный субъект по управлению рисками, и ответственность за результат несут именно фонды, — отмечает он. — Ужесточение требований к системе риск-менеджмента в НПФ — ключевое условие для допуска фондов к самостоятельному инвестированию".

Глава EY Russia о реформе аудита в России

rns.online_28.11.2016

Управляющий партнер российского офиса аудиторской компании EY Александр Ивлев в интервью RNS рассказал о реформе аудиторской индустрии, работе с банком «Российский кредит», потерявшим лицензию, и возможном привлечении международных консультантов Русской православной церковью.

— Считаете ли вы, что поправки в закон «Об аудиторской деятельности», которые ограничивают минимальное число компаний в саморегулирующихся организациях на уровне 2 тыс. с 1 января 2017 года, приведут к уходу с рынка части игроков?

— Поправки приведут к укрупнению СРО, которые принимают те компании, которые соответствуют стандартам. Те СРО, которые не смогут набрать 2 тыс. членов, будут вынуждены уйти с рынка. Я надеюсь, что потрясений не будет. Полагаю, что мы выйдем на 1–2 СРО.

Характерной чертой развития российского рынка практически в подавляющем большинстве секторов является процесс консолидации. Рынок аудиторских услуг появился в России в начале 1990-х с зарождением частного

бизнеса. За это время требования к аудиту повысились и, соответственно, возникла потребность совершенствовать подходы, методологию и технологию работы.

— Укрупнение этому поспособствует?

— Да, будет происходить повышение стандартов, средние компании будут подтягиваться по качеству к компаниям первой двадцатки. В целом мы за качественное регулирование рынка со стороны государства.

— Повлияют ли изменения в законодательстве на конкуренцию на рынке, в том числе с российскими компаниями?

— Нужно сказать, что те компании, которые как бы считаются российскими, тот же ФБК, на самом деле являются международными сетевыми компаниями. Если вы зайдете к ним на сайт, то они называются ФБК Grand Thornton. То есть мы от них не отличаемся — мы тоже российская компания, входящая в международную сеть.

Что касается рынка, то я не ожидаю передела. Часть компаний продолжают работать с крупным бизнесом. Будет спрос и на услуги малых аудиторских компаний и частных аудиторов. Изменения повлекут за собой консолидацию рынка и повышение качества.

— Кто-то уйдет с рынка?

— Кто-то не сможет соответствовать стандартам качества — естественно, они уйдут.

— Вы планируете выходить в новые сегменты? Например, заняться малым и средним бизнесом?

— Мы всегда смотрим на новые ниши. Но если говорить объективно, то сейчас малому и среднему российскому бизнесу не нужен аудит по международным стандартам, так как он не представлен на международном рынке капитала. Я, как бизнесмен, имеющий небольшой бизнес, сам бы не пошел в компанию «большой четверки». Какой смысл? Подтверждать отчетность можно и с хорошими аудиторскими компаниями среднего сегмента. Хотя надо отметить, что есть и такие, которые, с нашей точки зрения не соответствуют высоким стандартам качества, хотя и работают с крупными заказчиками.

— А что вы имеете в виду? Этический кодекс нарушают?

— И этический кодекс нарушают. И то, как осуществляются проверки.

— Пример могли бы привести?

— Например, аудитор может не появляться у клиента и подписывает аудиторское заключение.

— Крупные компании замечены в этом?

— Я бы сказал, что у некоторых такие ситуации проскальзывают. Бывает так, что нам звонят и спрашивают, как провести те или иные операции, так как они практически не видят своего аудитора и даже не имеют возможности задать вопрос.

— Но заказчик же понимает, зачем нанимает такого аудитора?

— Нет, они же не предполагают, что до такой степени. Кроме того, бывают случаи, когда аудит требуется законом, но он не нужен пользователям (например, единственный пользователь отчетности – собственник компании, который является и генеральным директором). В этом случае единственным критерием при выборе аудитора является цена. В такой ситуации очень высок риск того, что аудит будет проведен формально и не в соответствии с требованиями аудиторских стандартов.

— Ситуация с приостановкой деятельности Deloitte привела к перетоку клиентов?

— Мы не отметили какого-либо перетока и не ожидаем его. Если бы я был клиентом, я бы не предпринимал каких-то радикальных резких шагов и смотрел бы на развитие ситуации.

— Такие ситуации — скорее исключение?

— Скорее исключение, они бывают и на других рынках. Я бы не стал здесь искать какую-то подоплеку по поводу того, что международную сетевую компанию вытесняют с российского рынка. Здесь совершенно нет политики.

— А вы сталкивались с негативным отношением к ЕУ из-за ухудшения отношений с Западом?

— Моменты были, но это было два года назад, сейчас ситуация меняется. Качественный аудит является важной составляющей ведения бизнеса. И те компании, которые в какой-то момент приняли резкие решения, уже понимают, что качество есть качество. Многие клиенты будут возвращаться.

— А с чем конкретно вы столкнулись? С вами отказались работать?

— Такого нет, но бывают ситуации, когда кто-то демпингует, выставляет необоснованно низкие цены. Раза в четыре ниже, например. Как это можно физически сделать?

— Были ли у вас конфликты с заказчиками?

— Каких-то конфликтных ситуаций не было. Есть моменты, когда мы обсуждаем вопросы, связанные с профессиональной деятельностью, но это нормальная ситуация для любого рынка.

— Бывают ли ситуации, когда заказчик не согласен с мнением ЕУ относительно своей отчетности и хотел бы видеть другие цифры? На вас давят?

— Отвечу так: наш рынок значительно поменялся. Если раньше компании не очень хорошо понимали, как работать с аудитором, то сейчас ситуация изменилась: мы работаем в совершенно цивилизованном бизнес-сообществе, где даже если возникают вопросы, то они обсуждаются. У нас есть стандарты качества, наши решения принимаются коллегиально. И здесь не может быть каких-либо компромиссов с точки зрения качества проведенных процедур и подтверждения отчетности, и клиенты это понимают.

— То есть вы сталкиваетесь с давлением.

— Когда приходят клиенты и начинают объяснять свою позицию, и в ней есть здравый смысл, то мы можем с ним обсуждать. Если есть вещи, которые, с нашей точки зрения, не соответствуют стандартам, то мы будем работать в рамках стандартов. У нас есть внутренние проверки: выборочно проверяется качество аудита, и в конце мы получаем определенную оценку нашей деятельности.

— Возникают ли ситуации когда приходится отказаться от клиента, потерять деньги из-за того, что вы не согласны с ним?

— Я не буду вдаваться в подробности, но такие факты в истории были.

— В России?

— И в России были. Были ситуации, когда клиент выходил на смену аудитора после непростых обсуждений со своим аудитором.

— Существуют ли какие-то особенности работы на российском рынке, есть ли какая-то специфика?

— Все это зависит от того, какая структура рынка. У нас рынок отличается. Например, в Финляндии, Израиле, Америке, Германии 60–70% ВВП приходится на малый и средний бизнес. У нас структура совершенно другая, поэтому однозначно можно сказать, что рынок очень сильно отличается: в той же Швеции у нас основная

клиентская база — это малые компании, предприниматели, церкви. В каждой деревне церковь пользуется услугами аудиторской компании. У нас малые компании не заказывают аудит, им это не нужно.

— А вы с Русской православной церковью как-то контактировали на эту тему, предлагали свои услуги?

— Во всем мире религиозные структуры пользуются услугами аудиторов и консультантов, в том числе «большой четверки». Поэтому недалек тот день, когда будут востребованы аудиторские и консультационные услуги религиозными организациями в России.

— То есть вы считаете, что РПЦ рано или поздно придет к аудиту?

— Мне кажется, есть направления, по которым церкви аудиторы-консультанты будут полезны.

— Как вы оцениваете уровень зарегулированности аудиторского бизнеса в России и перспективы усиления ответственности за аудит?

— Нужно понимать, что ужесточения и попытки представить аудитора как ключевого игрока, который должен отвечать за все ошибки, это неправильно. Существует определенный уровень ответственности, которая распределяется между тем, кто предоставляет информацию, и тем, кто ее проверяет. Нельзя все перекладывать на аудиторов.

Никто не может исключить риск подделки документации. Также бывают проблемы с внутренним контролем клиента. Если у клиента в системе внутреннего контроля произошла ошибка, иногда аудитор может ее просто не увидеть в виду определенных ограничений в возможностях аудитора в соответствии со стандартами. И именно поэтому аудитор не высказывает абсолютную уверенность в достоверности финансовой отчетности.

— В США была ситуация, когда аудиторская компания была оштрафована за романтические отношения сотрудника с представителем клиента. Вам известно о таких случаях в России?

— А что вы вложили в слово «романтические»?

— Я деталей не знаю, но были какие-то отношения, которые привели к конфликту интересов.

— Что такого плохого в том, что подарил человек цветочки?

— Тем не менее компания была оштрафована.

— Если серьезно говорить, у нас существует кодекс поведения аудиторов, и он действительно обязателен к исполнению всеми нашими сотрудниками и партнерами, — мы обязательно должны обеспечить полную независимость аудитора при выполнении проекта.

— Каким образом вы это обеспечиваете?

— Существуют определенные процедуры, которые мы выполняем. Если человек нарушает эти процедуры, он может быть либо уволен, либо полностью отстранен от осуществления профессиональной деятельности.

Например, аудитор обязан оценить угрозы близкого знакомства, которые могут возникнуть в результате длительных или тесных взаимоотношений с клиентом, когда аудитор сверх меры проникается его интересами и настроен во всем соглашаться с его действиями. Эта тема лежит на поверхности, и существуют процедуры, которые мы выполняем для того, чтобы находить такие моменты.

— Мониторите активность аудиторов в соцсетях?

— В том числе. Есть специальная команда, которая оценивает такие риски. Сотрудники обязаны уведомлять, если в компании-клиенте работает родственник или друг. Для подарков и участия в различных развлекательных

мероприятиях с представителями клиентов тоже существуют правила. Кроме того, действует принцип ротации руководства команды, проверяющей общественно значимую компанию, в течение определенного срока.

— Как вы защищаете данные клиентов? Возможны ли утечки, в том числе за рубежом?

— Мы были практически первыми, кто перенес «железо» в Россию, у нас сервера здесь находятся. Мы российская компания, которая входит в международную сеть, у нас юридические лица все принадлежат российским гражданам, 97% сотрудников — российские граждане. 85% — это российские клиенты.

Вся информация находится в России, доступ извне невозможен, мы ее не пересылаем никуда. С точки зрения защиты информации мы предпринимаем все необходимые шаги для того, чтобы информация была надежно защищена, и мы работаем в рамках правового поля и взаимодействуем со всеми регуляторами и со структурами, которые мониторят уровень защиты информации.

— А клиенты вам не опасаются передавать данные?

— Нет.

— Случаи утечек вообще были?

— Нет.

— Сложно ли аудитору выявить мошенничество и какова вероятность того, что, если клиент захочет скрыть мошенничество, он его скроет?

— Есть определенные вещи, связанные с тем, что мы тоже ограничены в своих возможностях. Клиент может недодать информацию или дать информацию, которая не соответствует действительности.

— Вас не пугают поправки в законодательство, которые могут обязать докладывать в Росфинмониторинг о сомнительных операциях клиентов?

— Мы обязаны следить за тем, что клиент полностью работает в соответствии с российским законодательством.

— Но у вас нет обязательства докладывать об этом в Росфинмониторинг.

— Мы должны фиксировать, если видим нарушение законодательства. Мы следим за тем, чтобы клиент соответствовал закону в той юрисдикции, в которой он работает. Мы отражаем все нарушения в документах, которые мы выпускаем.

Что касается возможных поправок, то мы будем следовать требованиям закона, которые существуют в рамках юрисдикции.

— EY сейчас не работает напрямую с компаниями из оборонного сектора. Планируете развиваться на этом рынке?

— ОПК — это большой сегмент рынка, наша страна является крупным мировым игроком в этой сфере. В сложившейся геополитической ситуации доступ к рынкам капитала, к сожалению, ограничен, как мы понимаем. Но у меня есть твердое убеждение, что ситуация изменится через какое-то время, и опять наш оборонный комплекс будет привлекать деньги на международных рынках. Тогда российские компании, входящие в международные аудиторские сети, вновь будут востребованы.

— Когда это произойдет?

— Это зависит от геополитической ситуации. Но могу сказать, что однозначно это произойдет, причем не в такой далекой перспективе. Наше производство соответствует лучшим мировым стандартам, и наши международные партнеры во многих странах — в Индии, на Ближнем Востоке — продолжают взаимодействовать

с нами. Это касается не только одной оборонки. Мы говорим о том, что там есть другие сегменты. Например, строительство атомных объектов, где Россия является мировым лидером, — в этом сегменте также наши консультации востребованы.

— Но лицензию на работу в ОПК получать не планируете?

— На данном этапе, чтобы осуществлять аудиторскую деятельность в Российской Федерации, лицензия в том объеме, в котором требовалась раньше, не требуется. Есть форматы взаимодействия с российскими аудиторами, у которых есть соответствующие лицензии, которые позволяют работать как в консорциуме, так и на субподряде при выполнении определенных процедур в рамках аудита.

— Среди ваших клиентов были банки, у которых впоследствии отозвали лицензию?

— У нас был банк один, у которого действительно отозвали лицензию. То, как мы делали аудит, было проверено со стороны СРО по заданию Минфина: проверяли объем процедур, которые мы выполняли, качество выполнения процедур. Наша работа полностью соответствует всем требованиям аудиторских стандартов, и, на самом деле, самое главное во всей этой истории то, что в нашем заключении было сказано о сомнениях в способности банка продолжать свою деятельность.

— Как назывался банк?

— «Российский кредит». В целом все наши банки, с которыми мы работаем, в порядке. Нас даже привлекают для проведения аудита банков, которые находятся в процессе санации. Например, банк «Траст».

— Как развивается сегмент корпоративных финансов? Есть ли проблемы с новыми заказами?

— Конечно, рынок M&A очень сильно сжался. Но тем не менее мы видим, что начинает проявляться интерес к дешевым активам со стороны малого и среднего бизнеса из других стран, потому что сейчас есть возможность выхода на рынок. Если раньше приходили крупнейшие игроки, которые вкладывали миллиарды долларов, то сейчас — компании, у которых таких денег нет, но они считают, что есть хорошая возможность прийти и взять тот или иной кусочек. Игнорировать рынок емкостью 145 млн человек было бы неправильно.

— Вы могли бы описать профиль объекта для покупки небольшого размера? Какая выручка, объем, о каком бизнесе мы говорим?

— До \$50 млн — многие готовы заходить и покупать.

— Вы считаете, что иностранные инвесторы готовы возвращаться в Россию, не дожидаясь снятия санкций?

— Инвесторы, которые вложили деньги в Россию, остаются в стране. Очень мало компаний уходит. В основном компании проводят реструктуризацию своего бизнеса, выходят в новые ниши, производят более дешевые продукты с учетом снижения покупательской способности населения.

Компании, которые заинтересованы в России, ищут возможности и смотрят на дешевые активы. Инвестиционного бума нет. Мы видим однозначно, что все застыло, заморозилось, но тем не менее и оттока инвесторов я не вижу.

— А по работе в Крыму запросы от иностранцев поступают?

— Нет, таких запросов у нас пока нет.

— Вы согласны с мнением правительства о том, что экономический рост возобновится в 2017 году?

— Хотелось бы надеяться, что все-таки ВВП будет расти, потому что сейчас началась определенная стабилизация. За полгода курс рубля, по крайней мере, стабилизировался по отношению к доллару. Большой волатильности уже нет.

Надеемся, что дальше экономика будет более-менее стабильна. Много будет зависеть от того, как будет складываться геополитическая ситуация. В принципе, санкции нас не убили, но с точки зрения доступа к рынкам капитала определенный ущерб есть. Давайте рассчитывать на то, что геополитическая ситуация все-таки приведет к тому, что мы сможем с нашими международными партнерами вернуться в режим нормального взаимодействия.

— Вы не структурировали сделки через Китай, через Гонконг?

— Тема Азии очень важна для России. Например, в 2015 году китайские инвесторы вложились в 12 проектов. Это максимальное количество с 2005 года. Но тем не менее это, конечно, не то количество, которое мы бы ожидали как ближайший сосед.

— Как вы считаете, когда будут сняты европейские и американские санкции и будут ли они вообще сняты?

— С моей точки зрения, санкции будут сняты. Это вопрос времени. Бизнес все-таки стоит на стороне отмены санкций. Общаясь со своими международными клиентами, которые работают в России, мы ощущаем, что экономика управляет миром. И в ситуации, которая сложилась вокруг нашей страны, это не идет на пользу ни акционерам тех компаний, которые вкладывают деньги в Россию, ни акционерам тех компаний, которые торгуют с Россией. Это не идет на пользу ни экономикам тех стран, с которыми мы работаем, ни экономике России. Поэтому однозначно бизнес желает, чтобы санкции были сняты.